

来,给未来的自己写封信

雨花台向市民征集 1000 个心愿,2021 年 7 月 1 日开启



系列报道之五

今年 4 月 3 日,几百名孩子将打开他们在 2001 年许下的心愿。

你也想给未来的自己写一封信,许个心愿吗?从昨天开始到 3 月 31 日,雨花台烈士陵园管理局向市民征集 1000 个心愿,等到 2021 年 7 月 1 日,建党 100 周年的日子再度开启。



不少老人也来许下自己的心愿 快报记者 赵杰 摄

87岁的奥运火炬手来许愿

昨天一大早,还没到活动开始时间,雨花台烈士陵园门前,就已有市民在等待了。到上午 9 点,红色的木箱里已经承载了 50 多封市民、游客写给未来

的信。他们中间,有头发花白的老人,有年轻的军官,有退休工人,也有戴着红领巾的少先队员。

现场,一位精神矍铄的老人认真地在信纸上写下心愿。咦,这位老人怎么看起来有些眼熟?上前一问才恍然大悟,还真是个

“名人”!原来他曾经当过 2008 年北京奥运会火炬手,当时周耀老人已经 85 岁。周老今年已经 87 岁了,他也是有着几十年党龄的老党员,不久前从报纸上得知雨花台要办“填写心愿,迎接建党百年华诞”的活动,一早就和老伴赶

到了这里。“我的心愿是希望和老伴健康长寿,能在 2021 年亲自参加中国共产党建党百年华诞庆典。”

受托为孙子班级来拿信纸

75 岁的黄家华是特地来为 11 岁的孙子领信纸的。她说,孙子刘浩或是在雨花台小学六年级的学生,9 年前,这个学校也有很多学生参加了“留下心愿”的活动。孩子对这个活动特别感兴趣,还发动全班同学一起填心愿。“但今天他们要上学,都来不了,我想替他们领些信纸回去写。”说到自己孙子的心愿,老人说,他孙子希望能考上南外,以后再出国,回来报效祖国。

今天明天赶紧来留下心愿

从昨天开始,一直到明天,雨花台将邀请社会各界 1000 名人士,到雨花台写下心愿。活动结束后,“心愿箱”将会封存到 11 年后再次开启。想参加的市民可以在今明两天,到雨花台烈士陵园写下你的心愿。快报记者 孙兰兰

»相关新闻

寻找 9 年前在雨花台留下心愿的孩子——

当年许愿的孩子,已经当了妈妈

快报讯(记者 孙兰兰)“我们当年也参加了雨花台留下心愿的活动,怎么名单上没有我们班呢?”昨天,快报热线 96060 接到读者钟园园的电话。她急切地告诉记者,当年她是雨花台中学高二(2)班的一名学生,全班同学四五十人都参加了活动。28 岁的她已经工作 5 年,也是我们截至目前找到的年龄最大的“孩子”。

采访的时候,记者惊讶地听到电话里还传来孩子的哭闹声,原来,她已经是当妈妈的人啦。提到儿子园园很骄傲,小家伙才 10 个月大,长得人见人爱,名字也很好听,叫陈乐轩。“我打算再去许个心愿,希望宝宝永远健康快乐。等到 2021 年,带他去看。”

而 9 年前,还是一名高中女生的她写了些什么呢?钟园园记

得自己一口气写了 3 个,具体内容却记不清了,第一个是关于姐姐的,希望她嫁个好老公;后面两个应该是关于自己考上大学或者工作的。毕业后,她成为三桥收费站的一名收费员,工作枯燥而机械。不过,钟园园一坐到自己的工作位置上,自然而然就露出笑容。

园园很想回忆起 9 年前,到底为自己许下了什么心愿?让她

郁闷的是:怎么公布的名单上,独独漏了雨花台中学高二(2)班呢?

记者询问了雨花台工作人员,他们翻阅了当年的原始记录,确实有这个班级参加!但可惜没能留下什么联系方式。不过没关系,钟园园说,她已经在 QQ 群里通知了一些同学,到那天,应该会有更多的人“归队”。

为进一流幼儿园 家长网上求换房

抱着“绝不能输在起跑线上”的宗旨,许多家长争相将孩子送进一流幼儿园,可“学区房”高高在上的房价又使他们无力买房,有家长便想出权宜之计,“幼儿园不就 3 年吗?何必省吃俭用花大价钱买房子,干脆换房,孩子一毕业就换回来。”昨天,一位家长在网上发帖,征求换房对象。

换房是因心疼孩子

发帖者是位母亲,孩子 3 周岁了,马上面临上幼儿园的问题。她早就瞄准御道街一家双语智能开发幼儿园,并早早报名成了学校的会员。只是她家住在东大影壁,距学校太远,可她又无力购买御道街附近的房子,便上网征求有同样需求的家长,“最好您家也有小孩要上东大影壁附近的学校,就换 3 年时间,各得其便,何乐而不为?”

昨天,记者联系到发帖的家长,她无奈地说,“这样做都是为了孩子,省点路上来回跑的时间,让孩子更轻松点。”从珠江路东大影壁到御道街坐公交车要四五站路,孩子六七点钟就要爬起来,家长来回接送也累。当然最好的办法是在幼儿园附近买房,可二手房每平米都要一二万元,买不起。

算账:就近买房划不来

房价不断攀升,尤其是名校附近的房价一个劲上蹿。有人算过一笔账,孩子上幼儿园、中小学的时间并不长,以

后房价走高走低还难说。在眼前房价高企之时,为孩子上学负债买下房子,以后孩子毕业了,“学区房”对自己价值也不大了,那时万一房价走低,不就深度套牢了吗?

以发帖人为例,她的孩子要上名校,附近御道街一带的房价目前每平米在 1.5 万元左右,50 平米就是 75 万元。如果按每月贷款 2000 元,一年贷款 2.4 万元计算,就要连续还贷 30 年左右。也就是说,为孩子上 3 年幼儿园,要背上 30 年还贷的沉重包袱。夫妻俩工资每月加起来才四五千元,这样节衣缩食拿出一半工资还贷,30 年后万一房价走低,肯定不划算了。

但如果改作换房,所有压力将不复存在。

有网友力挺换比租好

有网友觉得,为什么不把原房出租,再到孩子上学的幼儿园附近找房子租?但赞成者觉得换比租好,“换房好处是相互都很爱惜,不用担心自己家被普通租户糟蹋了。”“另外不用另付租金,又可相互解决小孩就近上学的问题。”

看到大家讨论热烈,发帖家长跟帖说,“如有合适的人家,可以相互参观下。”她坦承,本来想进珠江路一家名校的,没想到今年赞助费又涨了。她建议,有上玄外、小营小学或南外、北京东路小学的小家庭,可以考虑换房住。

实习生 朱薇 记者 赵守诚

到五星"以旧换新"10分钟内可领取补贴

截止到 2010 年 3 月 30 日,五星电器以旧换新销售超过 30 亿,在全国以旧换新企业中遥遥领先,并占据江苏省以旧换新超过 35% 的市场份额。为了方便消费者快速便捷地参加“以旧换新”活动,五星电器对现行的以旧换新流程进行优化,简化。从 4 月 1 日起,消费者到五星门店购买新机的同时,填写旧机信息登记表,就可办理手续领取旧机款和最高 10% 的补贴,这个过程最多只需要 10 分钟就可完成。

据五星以旧换新项目负责人陈

政海介绍,从去年 9 月 1 日起五星正式实施家电以旧换新之后,消费者参与度高,以旧换新销售业绩节节攀升。在重大节假日,以旧换新带来的销售最高可占到总销售的 50% 以上。据了解,家电以旧换新试点政策将在今年 5 月 31 日结束,从今年 6 月起,将在全国范围内正式推广实施家电“以旧换新”。

为了给消费者带去更好、更快捷的购物体验。五星经过为期半个月的内部流程优化,决定于 4 月 1 日起推出“以旧换新”新流程,五星施行的

这套以旧换新流程将是目前行业内最快捷的:有以旧换新需求的消费者到门店购买新机后,填写“旧机信息登记表”,凭身份证、购机发票和旧机登记表在专门的“以旧换新业务办理处”,开据换新凭证,并领取旧机款和换新补贴。从填写登记表到拿到补贴,最多只需要 10 分钟的时间。

但是,五星也提醒消费者,要享受到如此快捷的服务,一定要提前带好身份证,以及提前弄清楚自己家里旧机的规格和型号,这样才能以最快速度拿到补贴。

好享购购物频道全新亮相

电视购物界首推 12 天内无理由退换货

在不影响二次销售的前提下,一定期限内无理由退换货,在传统商业渠道已是司空见惯。但是在虚拟购物通道,鲜有商家敢做出这样的售后承诺。昨天,江苏广电旗下好享购购物频道借助频道开播之际,在全国电视购物业界首推“先开箱验货再付款、12 天体验、无理由免费退换货”的服务承诺。

作为由国家广电总局批准的江苏省内第一家专业电视购物频道,江苏广电集团旗下好享购购物频道

于 3 月 29 日正式开播。好享购总经理孙振坤介绍,电视购物属虚拟通路,在某种程度上是用便利、快捷的新型购物方式,取代了顾客试穿、试戴、试用的即时体验快感,“如果顾客没有无理由退换货的权利,没有足够的体验周期,那顾客凭什么选择我们?”孙振坤表示,尽管这样做,将会带来短期相当大的物流成本、尾货压库等压力,但是势必能增强顾客的体验好感,增加顾客对电视购物的尝试,形成良性循环。

提起电视购物,消费者往往会想起当初的“候总”、“牛师傅不粘锅”、“劳斯丹顿”手表等等,传统电视直销给消费者留下了不诚信的口碑。“这是因为传统电视直销,往往是民营资本运作,通过买断电视台的特别时段来运营。而新型家庭购物频道,往往以广电为背景,拥有自身的播出平台。”孙振坤说,好享购就是由江苏广电独家投资的新型购物频道。据了解,经由观众投票,好享购选用象征着“诚意为你”的橙子作为全新 LOGO。

国际品牌特卖展"购精灵"教您如何省钱换春装

目前我市规划建设展览馆的国际品牌特卖展正进行得如火如荼!

笔者和一位李小姐感受了一下她的购物经历。顺着人潮,李小姐一行来到韩国 MCM 慕瑞淑女装展区,她和几个姐妹拼单购买,三件享受一折的优惠,只花 150 元就买了一个短裙两件套。在衣索品牌展区,只花 120 元就买到一折的一件黑色蕾丝长裙。让她和姐妹们惊喜的是在台湾 AEE 女靴展位,这里的女鞋短帮款每双 50 元,长靴 100 元一双,指定款还可以买两双送一双,李

小姐精挑细选三双长靴花去 200 元。孝顺的李小姐又在 CROCS 展区只花 100 元就分别给父母各买一双在市场要 500 多元才能买到的 CROCS 鞋。“570 元,收获这么多国际名品,真不敢想象。”李小姐笑着说。“很想知道这些商品为什么会这么便宜呢?”

带着李小姐的疑问,主办方来自新上海无限品牌展的现场销售总监于先生说:“我们确保给市民提供的都是货真价实的国际名品。”于先生介绍,他们公司已经多年从事国际性

品牌特卖,有着丰富的品牌经营渠道和经验,特卖商品要么是他们买断的品牌,要么是品牌商为进一步宣传推广品牌主动拿出部分商品参加特卖的,当然还有小部分是代销品牌,所以在展会现场,顾客不仅可以买到一些国际品牌的传统经典款式,甚至可以买到正在专柜销售的商品。

据了解,本次特卖会将持续到 4 月 5 日结束。为方便上班族一族购物,特卖会每天营业是上午 10:00 至晚上 8:00。市民朋友还可以登录西祠胡同搜南京会展资讯版查看信息。

社区巴士 下月将装站牌

快报讯(记者 鲍铭东)从上周起,南京河西开出了首条社区巴士线,只在早晚高峰营运,串接万科光明城市等多个楼盘和地铁中胜站。经过近一周的磨合,这条线路运营的情况到底怎样?

昨天上午 8 点,记者来到地铁中胜站,不过,在站东侧的一个公交站台上,记者没有找到社区巴士的站牌,问其他公交司机,也都不太清楚。记者致电中北巴士营运部吴经理,得知社区巴士将停在中胜站河西大街路北测出口。记者随即来到这里,没多久一辆社区巴士就开了过来。司机李军告诉记者,目前每天有 200 多人乘坐。社区巴士早高峰(6:40—8:20)由万科光明城市至地铁中胜站,晚高峰(17:50—19:10)由地铁中胜站发出至光明城市,途经嵩山路、泰山路,班车沿途停靠万科光明城市、中海塞纳丽舍、万达华府、兴元嘉园、万科金域缇香等站点,发车间隔 15—20 分钟,线路投币 1 元,IC 卡通用。与光明城市的业主班车相比,价格比业主班车 2 元 / 人便宜了很多。

中北巴士营运部吴经理告诉记者,社区巴士没有站牌的问题,下个月有望得到解决,下个月他们将在沿线装上站牌,并标注每班车到站的时间,方便乘客候车。他坦言,这条社区巴士线亏损是明摆着的。原本万科光明城市 3 年前每年花 20 万元向中北租车满足业主出行,可 3 个月前开发商不再向中北租行了,改租旅游车作为业主巴士,每位乘客收费 2 元,这实际上涉嫌违法营运,于是在客管部门的干预下,中北巴士才答应开这么一条社区巴士,如果其他小区效法,他们就很难了。对于这条社区巴士,社区主任也答应帮助牵头其他小区,进一步优化线路,多串接几个小区进来。

南京市客管处负责人表示,将视首条社区巴士的运营情况,确定是否还要开其他社区巴士。目前还没有收到相关公交企业开社区巴士的申请。