



快乐消费走进家乐福

## 家乐福 不再高高在上



家乐福位列世界500强企业，但是曾几何时，这个光耀称号也是一柄双刃剑。“我们曾经在市民中做过调查，市民对家乐福的印象居然是——像钟镇涛一样的中年发福大叔，实在有趣”，家乐福广告部潘经理谈到这点时，依然忍俊不禁。

“亲民路线我们一直在执行，本土化策略也一直作为一个重点进行推广，但是自从那次调查之后，我们更加关注细节，切切实实关注民生，贴近大众生活，这个转变也是我们自身的一次升华和涅槃。”

低廉的价格、卓越的顾客服务和舒适的购物环境，各家大超市都在挖空心思做，可是家乐福是如何闯出一条“不寻常”道路的呢？

### 民生南京人 民生家乐福

家乐福自2009年以来，全城联动，掀起“1358风暴”，均价1元、3元、5元、8元的产品，专门划定陈列区，民生产品大放送，海量低价小额商品，等待市民来“淘宝”。

这些民生商品的设置也特别讲究，主要是在月末，消费者家庭支出透底的时候，消费行为理性而谨慎的时候，特意推出巨量优惠日用品，贴心考虑消费者的诉求。

“真正考虑消费者的感受，为消费者提供特价商品，是我们的快乐，更是消费者省钱的快乐！”

### 家乐福 福到家

在家乐福的员工看来，“1358风暴”只是贯彻战略的一个战术动作，虽然实施效果极好，但是归根结底，根本性的“家乐福 福到家——营销战略”才是决定家乐福落实本土化的重中之重。

所谓“家乐福 福到家”战略，分解为“可持续发展到家、关爱到家、价格到家、惊喜到家”，涵盖了环保、商业道德，本土员工福利、提供低价商品应对通货膨胀、保障新鲜度等概念，将中国传统的“福”的基本价值观与世界500强企业的国际视野紧密结合，这将进一步推进家乐福在中国的迅猛发展。

潘经理继续跟记者解释，“快报不是提倡快乐消费嘛，我们也一直在实践快乐消费这个主题呀，家乐福因为自身定位的原因，我们认为，性价比高才是真正的快乐源泉，低价商品是很重要，但是某些时候让消费者充分享‘淘货’的乐趣，不也是消费心理学的极致体现吗？”

快乐消费走进太平商场

## 传统百货特色开道

和新兴时尚百货靠环境取胜不同，南京有那么一批传统百货，靠特色的服务同样给消费者带来了愉悦的购物心情，拥有60多年历史的太平商场就是其中一个。头顶“南京羽绒服第一家”光环的太平商场，在特色经营上不遗余力，岁末的“购物狂欢节”及外贸商品上的优势，也在这家老牌商场的忠实老客们津津乐道。

“1986年，太平商场举办第一届羽绒服饰博览会的时候，运货的卡车还没停稳，抢购的市民已经开始动手了。”回忆起当年，太平商场的一位老员工仍觉得历历在目。如今，“买羽绒服就到太平商场”已成为南京人的口头禅。

值得一提的是，就在本周，南



京首家外贸商品专营商场也正式登陆太平商城。“每年的4—10月份，是羽绒服的销售淡季，引入外贸内销，将给商场带来新的增长点，同时，也为外贸企业找到了新的出路。”太平商场常务副总经理张玉华表示，由外经贸局组织的这些外贸公司，在性价比上特色明显，内销市场大有可为。

快乐消费走进华联商厦

上个世纪90年代初，南京人都记得这样的称赞：“欲购精品名牌，请到友谊来”、“只领风骚一百年——穿在华联”。友谊华联，给几代南京人留下了深刻的记忆。去年，提档升级的友谊华联商厦全新亮相新街口，焕发出勃勃生机，新的购物环境和新的品牌结构给顾客带来了全新的体验。

与此同时，友谊华联也在品牌结构上进行了优化调整。首先是强化淘汰和引进力度，先后引进了中国黄金、香港名门珠宝、瑞贝卡、伊伴、贝拉维拉、沙驰、卡帕等众多国际国内知名品牌，同时对场内商品结构有问题、产品定位不适宜，经营业绩不理想的品牌做了大范围的梳理和淘汰。调整后的新友谊华联，不仅秉承友谊和华联之传统特点，让“友谊珠宝赛皇家”进一步走近平民百姓，使更多的人欣赏、收藏和佩戴。

## 提档升级 老牌百货新生

戴，同时，进一步强化穿在华联的特色，让“穿”字更加时尚，更加有品质和内涵，提升“穿”之品位，提升时尚度和品质水准，更好地服务消费者。女鞋形成了以百丽、瑞贝卡、千百度、百思图等品牌为主的品牌群，男女装也构成以国内国际知名品牌为主体，以海派、京派为主要特色的阵容，运动类则形成以耐克、阿迪、卡帕、茵宝、李宁、乔丹等畅销国内外的一二线品牌为主的骨干框架，五楼更凸显市政府指定、南京市独树一帜的外贸专营特色，更加符合时尚、休闲的大众消费需求。不远的将来，友谊华联商厦还将全面改造出新，成为新街口又一标志性建筑，同时场内品牌进一步提档升级，融入新街口西区中高端消费，并呈现更加专业化。细分后的品类和品牌格局，凸显其主题化中高端百货特色。

# 提档升级

→→→→→ 全面启动

- 江苏省著名商标
- 国家级中心批发市场
- 第三商圈核心地段 区位优势显著
- 建筑面积将达 8万平方米
- 引入先进统一的经营管理模式 打造现代商业空间

升级改造中 ······

不便之处敬请谅解

## 盛情招商 火热预定中 ······

- 欢迎有志与金桥市场共发展之士加盟。
- 欢迎文化、办公、针织、箱包皮具、百货、饰品、床用家纺类等品牌区域总代理商、经销商加盟入驻。

面积净扩

19000  
平方米

倾情惠卖 文体大户室、针织大户室迁至中楼负一层。

- 全场文化用品、办公耗材、体育用品、针织内衣春季大酬宾！



品牌升级

敬请期待  
焕彩新张

服务升级