



# 新政之后



政策突如其来，我们有太多的问号(CFP供图)

## 猜想1:江北会不会“领降”?

新政出台的当天，一直以来日成交至少在10套以上的江北某大盘当天仅成交了1套，尽管此前交通配套等利好不断传来，但在上市量大、楼盘品质参差不齐和基础设施尚显不足的影响下，江北仍最先有了反应。

位于浦珠路上一大盘的策划经理告诉记者，开发公司自身也在观望，并表示会根据周边其

他楼盘的价格策略进行调整，并告诉记者新政前每天来售楼处看房的客户至少有10组，而现在客户开始明显减少了。当被问及江北房价究竟会下调多少时，另一位销售总监向记者表示，应该在20%-30%吧。记者发现，一些原本的“万元楼盘”均开始有意识地回避谈价格破万。

## 猜想2:房价降三成是底线?

按照以往房贷政策，房价最多只能下跌两三成，否则就会影响金融安全。很简单，二套房贷款政策收紧前，职业炒房族都是以二三首付来购买房子的，房价跌过30%，岂不是意味着再亏就是银行的钱了？

“我认为三成基本就是底线了，毕竟国家金融安全是非常重要的。”易居中国克尔瑞研究机构信息咨询部经理周颖认为，从实际从今年年初房价才开始非理性上涨，仅3个多月，涨幅就达30%-50%。“本来我们在年初预计，今年楼市

## 猜想3 地铁能否挽回个盘?

回答这一问题，或许可以以2008年下半年至今地铁一号线沿线楼盘的价格走势作为参考。回顾那年降价潮，不少地铁楼盘赫然在列，甚至率先“跳水”。另一方面，当地铁通车3年后，也就是2009年下半年，记者再对30余家地铁盘价格走势回访时发现，城北、城南、奥体等地铁沿线的楼盘3年内却升值了50%-100%不等。

对于这一现象，易居中国南京机构市场研究部经理王鹏关注颇多，一般情况下，地铁楼盘分为两种，一种是成熟区域的地铁楼盘，比如新街口附近的地铁楼盘，这种成熟区域的地铁盘价格变动和地铁没有很大联系，另一种则是非成熟区域的地铁楼盘，对此类楼盘来说，一旦地铁开建，利好已产生，就会对价格产生促进作用，且这种作用和宣传推广力度成正比(剔除宏观环境等其他因素)。“不过，2008年以来就不乏降价的地铁盘，就是城中楼盘也会出现价格的波动，所谓抗跌，也只是相对而言。”

## 猜想4:“退房潮”会来吗?

“退房是肯定的，实际上现在已经开始了。”南京福舍投资顾问有限公司总经理史东说，退房主要有两种。一是近期受新政策影响，贷款出了问题，不得不退房。特别是那些高价房，首付款提高后随便就要多几十万，加起来要首付上百万，超出了承受能力购房人只能放弃。另一种则是购房人对于楼市的信心动摇了，在高价位时买入后，现在后悔了而退房。“如果价格波动较大，肯定有人宁愿不要定金也会退房。”

# 楼市十大猜想

## 猜想5 新盘会如何定价?

上周末，南京共有八家楼盘上市“试水”。记者发现，这些楼盘无一例外全都给出了优惠价格。以河西为例，苏睿城共推出了125套高层房源，成交均价为19500元/平方米，开发商给出了“一次性付款98折，1万定金抵2万首付款的双重优惠”，目前这批房源已销售完毕；宋都美域推出153套高层房源，均价19000元/平方米，开发商还给出了“5万定金抵6万房款”等优惠。不超过2万/平方米，与河西“冲三”的预期一对比，让很多购房人感觉到了实惠。

“试水”楼盘纷纷降价，接下来新开的楼盘会不会集体跳水？记者询问了几家在五月有推盘计划的楼盘。碧瑶花园售楼处表示，他们的开盘价尚未确定，“但不会超过两万五”，而记者在春交会上得到的答案是“不会低于两万五”。保利今年计划在河西和仙林分别推出公寓和别墅项目，开盘日期暂定六月和七月，价格目前尚未透露，“开盘前会出来”。而位于城北的高端项目天正桃源，售楼处给出的价格仍是35000元/平方米，“优惠政策还不清楚”。

## 猜想6:炒房团会不会散伙?

刚在江宁某楼盘看中了一套房子的李先生发愁了，自己是浙江人，虽然买这套房子的本意是投资，但并不是专业房虫，按照原来的政策，还可以享受二成首付，七折利率，现在却只能全额付款，巨大的落差让他立刻退缩了。

新政的出台无疑会吓退一些实力不足的炒房人，但前不久江北出现的温州炒房团一次买下十

套并且全额付清还是给人留下了深刻印象，这类炒房人会不会也从南京市场上消失呢？“他们的资金相对充裕，贷款政策对他们的影响也小一些。但是现在的情况下大量买人的可能性不大，毕竟是投资行为，追求利益最大化，所以他们可能也会像大多数人一样进入观望，等待时机进行抄底。”业内人士普遍如此认为。

“那些拿地价格过高，扩张过快的开发企业难保不出问题。”南京福舍投资顾问有限公司总经理史东认为，首付五成等新的土地政策出台后，开发企业退地损失会大幅增加，因此想退地并不容易，只要条件允许开发商一定会死撑，但能否撑得住就要看各家实力了。

据了解，目前上周二拍出的五块土地，全部缴了首付款。

## 猜想7:降价还有多少花招?

送精装修、送车位的事情会不会在楼市风行一时？昨天下午记者采访的业内人士无一例外地表示：这些“暗降”手段肯定是最早出现在楼市的，因为它们对业主来说也是比较实用的，而且还有可能送车，送家

具，送一切对业主有吸引力的东西，总之就是最好不要直接降房价。因为直接降房价会引起不好的副作用，购房人总是买涨不买跌，直接降价，消息迅速传开，购房人会认为该楼盘后期会降得更凶，因此也许反而会加重观望。

## 猜想8:报复性反弹会否重演?

“要看政策的长期性了，如二套房首付一直执行5成、1.1倍利率，而且二套房的认定办法不改，那效果肯定是长期的。但现在看来，贷款一刀切的政策不太可能长远，因此楼市会有反弹。”周颖表示，因为本次二套房政策不仅打击了投机需求、投资需求，甚至连正常的改善性需求都抑制了。而随着人们生活水

平的提高，改善性需求积压后肯定要爆发，因此极有可能在政策放松期形成反弹。

宋坚则表示，报复性反弹不会太大。像目前这样严苛的银行“二套房”界定不会长久，很有可能到今年10月以后松动，楼市会渐渐复苏；加上房产相关税收等政策综合运用，报复性反弹有望避免。

## »政策冲击波 个别楼盘 已曝签约纠纷

4月10日开盘的仙林楼盘中豪仙龙湾，记者发现开盘当日开发商宣称190多套中成交160多套，开盘现场也确实抢房风潮。但目前网上房地产显示，一周过去了，该楼盘多幢新房成交率徘徊在50%左右，而楼盘90天以内的换手率已达到24套次，不排除有业主因无法贷款而放弃购房，业主论坛中，3月有人转让房号受追捧，如今有帖称“原价转让”，却无人再跟帖。

在南京市房产局的网站上，有业主投诉该楼盘开发商拒贷公积金、强制购房者在指定银行贷款，以及原承诺送地下室现在变成了让业主掏钱购买地下室。业主还在西祠论坛上贴出了开发商宣传中“赠送地下室”的书面文字，此举在新浪乐居业主论坛中招来了其他网友“拒绝签约”的跟帖。

记者向该楼盘另一位业主取证获悉，该楼盘的确拒贷公积金，但给与了业主100元/平方米的优惠补贴利息；该楼盘也的确指定江苏银行贷款，但该银行贷款政策在一般银行中也并不严苛，但很有可能该业主找的浦发银行可以给出更优厚的贷款待遇。至于地下室，一期的确赠送，二期销售人员没有宣传赠送，但楼盘广告中有提及。

就此，业内人士表示：这都是开发商前期房价飙升导致的后遗症。购房人或许由于在前一轮高点买房，期望以此退房或让开发商赠送地下室。这样情况下，如果开发商不能妥善处理，积极尽快帮助购房人贷款，否则会引发更大纠纷。

本报采写 快报记者 孙洁 文涛 葛九明

**苏宁环球**

**高性价比 满足刚性需求**  
【地铁三号线+金陵名校+钻石户型】

◆ 总价62.6万元起◆  
67.93m<sup>2</sup>钻石户型  
12街区03栋803

**江北价格谷底 稳定楼市标杆**

**范冰冰**

**天润城**

**丽河名校园**

**58579999·58491111**

售楼处地址:南京市大桥北路77号

地铁三号线 金陵名校 钻石户型

★地铁IN生活:地铁3号线京新村站直达天润城，都市核心近在咫尺！

★人文IN生活:琅琊路小学天润城分校，始于名校，而未来则不可估量！

★丽景IN生活:丽河边风景如画，而你却是画中最美风景！

★钻石IN生活:钻石户型功能完备、紧凑合理，两房三房满足不同需求！

# 时光荏苒 浩韵倾城

## 经典珍藏房源即将耀世公开



苏果社区店开业在即 | 即将推出 87m<sup>2</sup>温馨二房、108m<sup>2</sup>怡人三房、125m<sup>2</sup>唯美四房

◎紧邻双地铁线——1号线及南延线、2号线换乘点/一站式抵达全市各个区域：新街口、鼓楼、中山陵、奥体、江宁……医疗游学汇聚繁华与生态区的宁杭、VIP专用道/专属业主的VIP快进专道，直达地铁出行站，便捷风向，人车分离保障安全 ◎科学户型/双户新百，1.8M宽景阳台，落地飘窗尽收海阔阳光 ◎坡地景观/独有绿色生态坡地内景，亲指生活与山水为伴 ◎专属“健身中心”/瑜伽室、网球场、篮球场、羽毛球场、乒乓房、健身房一应俱全 ◎生活配套/划师大幼儿园进驻，明基医院、华联超市、丰臣电信、中国联通、银行等环绕 ◎实力保障/地铁公司联袂开发，品质保证，买房无忧

项目地址:小行路29号 开发商:南京铁源房地产开发有限公司

④ 025\*52441010/52441616

**时光浩韵**

主城区 地铁口 成熟大社区



▲ 全景视野 主城区·地铁口·山水豪宅

► SCENERY SURMOUNT FIELD OF VISION GREATLY AWARE

