

华侨银行家梦圆金陵

专访首都银行(中国)有限公司主席郑康为、总裁张金辰



郑康为主席(左)与张金辰总裁(右)

■关键词:梦想、南京
等待十八年的梦想

谈及首都银行与南京的这段缘分,郑康为首先谈起了自己的父亲——首都银行创始人及董事长郑少坚先生。“1962年,郑博士一手创立了首都银行,直至发展成为如今东南亚最具规模的银行财团之一。他一直有这么一个梦想,就是把多年积累的事业带到中国,带回祖国。”在郑康为心里,首都银行(中国)有限公司的成立更像是圆了郑博士多年的一个愿望。

他介绍说,和早一批华侨一样,郑博士用肩膀扛起了一扇大门,在海外拼出了一片天地,时刻牵挂的仍是自己的祖国和故乡。1992年,郑博士的这个梦想开始付诸实践,那一年,首都银行在上海设立了代表处。此后,情系祖国的郑博士频繁踏上这片让他心潮澎湃的热土,1997年至今,他每年都有一半的时间在中国。

今年3月2日,首都银行总部及南京分行正式在南京试营业。掐指算来,为了这一天,郑博士及首都银行的其他海外侨胞足足努力和等待了18年。为了这一天,他甚至亲自修改了在全球范围内使用了近50年的首都银行蓝色标识,即以中国国旗的红色作为首都银行(中国)总行新标识的颜色。

落户南京绝非偶然

首都银行(中国)总裁张金辰表示,中国代表了全球经济增长的主要驱动力,首都银行董事会对中国未来金融和经济的发展充满了信心。

张金辰认为,将首都银行总

今年,首都银行(中国)有限公司正式落户南京河西CBD,经过数月的筹备,首都银行(中国)将于4月22日开业,成为第一家将总部设在江苏的外资法人银行。

其他外资银行都习惯将总部落户上海、北京等国际大都市,首都银行何以选择将南京作为其总部基地?首都银行的这种战略部署将给江苏金融环境带来哪些变化和机遇?作为本地为数不多的外资银行之一,首都银行又将给南京人带来哪些创新金融服务呢?带着上述疑问,快报记者专访了首都银行(中国)有限公司主席郑康为先生,总裁张金辰先生。

部设在南京有三大原因:首先,江苏一直是中国的经济中心,GDP占到全国的10%左右,尤其是其活跃的小企业经济结构,非常符合首都银行在中国致力于为中小企业提供金融服务的特点和优势。其次,六朝古都南京作为长三角重镇,人文环境及整个投资的软环境是非常诱人的,同时坐拥上海金融中心的辐射效应。最后,江苏省政府、南京市政府两级政府对于首都银行提供了巨大的支持。

对于南京的综合印象,张金辰赞许说,六朝古都的底蕴,南京人的友善,山水城林的城市绿化环境,全面规范的投资环境,这些都给他留下了深刻的印象。“有了上述的天时、地利、人和,我们有信心成为第一家把总部设在南京的成功的外资银行。”

■关键词:定位、战术
立足江苏中小企业

与其他外资银行和中资股份制银行模式不同,张金辰用两个“不”描述了首都银行在中国未来的业务方向:不提供广泛的产品服务;不把业务重点放在高端人群和外资企业上。

“首都银行一向以为中小企业提供量身定做的金融服务而见长,经过这轮金融危机,中小企业融资难的问题再次暴露,这正好给银行提供了介入的机会。”张金辰透露,首都银行会以关注中小企业资金链及融资需求为主要市场竞争定位,中小企业金融业务将是首都银行在中国地区预期业务增长最大的一块市场。

来自江苏省中小企业局的数据则显示,目前江苏中小企业的数量已达到100万家以上,位居全国第一。而苏浙沪三地的中小企业数量约占全国的1/3。另外,中小企业对江苏经济贡献巨大,创造了70%以上的GDP,60%的税收,80%的就业,而融资却只占江苏企业的10%。

张金辰认为,江苏乃至长三角地区的中小企业的结构非常好,呈现多样化发展,二、三产业均衡发展,经济基础全面,发展潜力强劲。

银行不应是典当行

风险大一直是国内中小企业贷款难的主要原因之一。张金辰认为,中小企业生产经营相对灵活,业务发展转型快,股权结构相对简单,资金链条清晰,融资需求以短期流动资金为主,信贷风险暴露比较简单、直接。加上信贷金额较小,有利于分散信贷风险,对银行整体风险把控提供了系统性的保障。

他表示,尽管如此,把控风险仍是中小企业信贷中尤其要注意的事项。首都银行在多年经营管理中,一直强调风险防范意识,决不盲目追求速度和规模。过去近50年发展中,时刻把稳健发展、合规发展放在第一位,这正是首都银行能在一次次金融危机中化险为夷的保障。

对于其他银行通过抵押品放贷的做法,张金辰认为并非是最好的防控风险的方法。“银行不是典当行,我们不会以抵押品作为放贷的主要标准或者门槛,抵押放贷是一种被动的行为,我们更看重客户的综合还款能力(如现金流)。”他表示,本轮金融危机更加证明了抵押品并不可靠。

■关键词:新品、服务
国际标准服务本土

作为一家有着华侨背景的外资法人银行,首都银行进入南京后,将给南京的企业及个人带来哪些创新产品和服务呢?张金辰表示:“首都银行进驻南京,结束了江苏没有异地法人银行总部进驻的历史。这种标志性的意义不仅仅是概念上的,我们带来的还有多年积累的丰富的金融服务经验,这体现在我们的产品和服务上。”

他介绍说,首都银行的差异化体现在三个方面:一是,区分不同客户,形成以客户需求为导向的业务方针。二是,提供同工差异化的产品。以中小企业为例,首都银行提出了“相伴成长”,给它们发展及成熟的生命周期中的每个阶段提供有针对性的产品、咨询和服务。三是,卓越的客户服务。首都银行提供的金融服务参照国际标准,全程“一站式”。

据悉,自3月2日试营业以来,首都银行已经开办了透支存款、贷款、贸易融资等国际结算业务品种,取得了很好的客户反响。

■关键词:战略、蓝图
三年完成全国布局

首都银行董事长郑博士的中国情结,决定了首都银行在中国区的发展必然不同于其他外资法人银行。

“根据目前的规划,我们将以南京为总部,江苏为基地,长三角为中心,未来三年内设立15家重点分行,其中10家在长三角,6家在江苏,其他覆盖北京、成都等重要城市和区域中心。”张金辰透露,首都银行的战略目标是,以国际化的视野和标准,实现在中国的本土化服务。

就南京总行来说,除了执行信贷、营运、会计、合规、信息科技5大中心的指挥职责外,还将建设一个南京国际人才培训中心,一方面是为未来三年在全国开设的15家分支机构培训所需的人才,另一方面也为培养南京金融精英提供全面的软硬件设施。

未来首都银行产品体系将致力于:为企业提供流动资金贷款、法人账户透支、智能存款、现金管理、小企业理财等系统的金融产品。此外,随着中国和东南亚各国间贸易和投资的不断增长,首都银行也将肩负桥梁的重任。“我们有理由相信,首都银行将成为第一家把总部设在南京的、成功走出自己特色道路的外资银行。”对于首都银行在中国的发展,张金辰信心十足。

快报记者 刘果

■相关链接

首都银行及信托公司简称首都银行,总部设在菲律宾首都马尼拉的金融中心MAKATI市首都银行大厦。经过多年的经营,首都银行已成为一个以商业银行为主,包括多家储蓄银行、投资银行、财务公司、证券公司、信用卡公司、汇兑公司、保险公司、租赁公司等在内的大型银行集团。首都银行是东南亚最具规模的银行财团之一,并在全球拥有超过800家国际及国内分支机构。

快报记者 刘果



“情系交行,畅游世博”攻略
自助游世博
三种途径任你选

上期,本栏目详细报道了上海世博会在售门票的种类和南京地区购票的途径,深受读者欢迎。应读者要求,本期重点盘点从南京出发自助参观上海世博会的几种出行途径。

方式一:亲朋好友包车

考虑到要节省安检和通行时间,享受全程“绿色”服务,减少出行麻烦,市民可与亲朋好友一起选择团体包车去参观上海世博会。根据本届上海世博会的安保规定,外地进沪旅游包车必须持有世博会通行证及网上预约单双证方可通行,市民在包车时需要注意查询与核实车辆信息。

4月15日起,运管部门将在南京交通网和道路运输网站公布所有取得通行证的公司名称及车号等相关信息,市民随时可以上网查询。

方式二:乘汽车或火车

考虑到经济、自由、安全,乘坐汽车或火车等城际公共交通工具不失为一个大众化的选择。就乘汽车而言,南京中央门汽车客运站每日有8次班车直达上海,发车时间从上午8时到下午4时30分。市民可以直接通过联网售票系统,在全市七个客运站窗口及分布在各邮局、银行的200多个售票点购票。

此外,目前南京到上海每天有81个车次,其中动车就占了一半以上,最快只需2小时9分钟,票价24~200元不等。另外,7月1日,沪宁城际高铁建成开通,南京到上海只需一个小时。

方式三:家庭自驾出游

世博会期间,周边城市市民自驾游世博,车辆要先申请领取世博会的通行证,拿到通行证后,才可以开行至指定地点停靠,就近参观。领到通行证后,在收费口会自动识别放行,没有通行证的,则必须排队等待安检。

但是,上海5月起将开展为期一年的“绿色出行”活动,对世博会期间城内交通方式按比例控制,其中私家车所占比例只有5%,这让自驾游车辆申请通行证难度增大。如果拿不到证件,自驾车辆只能开到江苏太仓、昆山等地点停靠,然后再通过当地旅游集散中心组织中转至世博景点参观游玩。

快报记者 刘果

■链接

关于游世博,如有购票、现场金融服务等需要可以咨询交通银行服务热线:95559

与“健康”牵手

中国人寿客户服务活动启动

上周日,“牵手国寿·精彩生活”第四届中国人寿“牵手”系列客户服务活动正式启动。记者从启动仪式上了解到,新《保险法》推出后,中国人寿进一步扩大了投资渠道,开始向不动产投资和PE(私募股权投资)进军。

此次“牵手”系列客户服务活动将围绕“运动”、“健康”主题面向全省客户开展“国寿大讲堂之关爱健康全省巡讲”、“国寿健康深呼吸”等活动。同时,中国人寿客户还可享受到多种保单服务及“健康好帮手”、“国寿资讯通”、“国寿特惠超值”等服务。

据悉,此次活动将持续到6月底。
快报记者 谭明村

»活动预告

快报《第1金融街》联手《金楼市》打造第一资产增值服务平台

叶檀5月来宁解读中国式投资



二套房首付比例不得低于5成,贷款利率为基准1.1倍,异地贷款叫停……近期出来的房地产新政给亢奋的中国房地产市场当头一棒,地产投资客恐慌性撤退,地产与金融板块惨遭重创,几乎直线下滑,沪市300指数大跌180点,跌幅逾5%,上证指数则跌破3000点。一时间,整个投资市场陷入新一轮迷茫,除了观望,更多的是恐慌。

那么,这轮普遍被经济界称为

精准打击的地产调控是否还有后续?后续政策倾向于哪些手段?中国经济形势和投资市场将朝什么方向发展?针对这些高端投资人群比较关注的问题,快报《第1金融街》将联手《金楼市》,于5月初推出“华东首届高端物业解析暨私人理财报告会”,届时将邀请国内著名财经评论家叶檀女士深度解析经济形势和投资环境,或将点亮您接下来的理财之路。

论及叶檀其人,可谓家喻户晓

晓,网友甚至称其为时下最炙手可热的女评论员。2000年迄今,已在《每日经济新闻》、《中国青年报》、《南方都市报》等报刊杂志发表大量文章,其对经济的点滴评论,都可能影响投资者的决策。

据悉,本次活动除了邀请叶檀做主题演讲外,还有南京十多家顶级别墅和知名银行参加,现场进行别墅产品的解析,以及针对高端客户群的理财专场讲座。

快报记者 刘果