

“糖拌西红柿”，偷情率最高？

婚姻测试游戏让人感觉很恐怖



情感八卦 逗你一乐

最近，不少人都喜欢玩一种婚姻测试游戏，看看自己喜欢什么样的恋人，甚至已婚人士也想通过这个方法，看一看婚姻是否真的完美。专家告诉记者，其实这都是“性格婚检”的一种延伸，结果不必太在意。

婚姻测试游戏很受欢迎

有一个生鸡蛋和一个熟鸡蛋，有四个环境：水里、口袋、树上和土里。你可以把两个鸡蛋一起放，也可以分开放，你会怎么放？生鸡蛋代表婚前，熟鸡蛋代表婚后，如果你选择水里代表花心，选择口袋代表专一，树上代表你眼光高，土里说明随缘。

在医院工作的刘小姐是一名护士，她告诉记者，现在挺喜欢做这样的游戏的，许多朋友也是乐此不疲。应该说，还是为了寻找一种寄托吧，女孩嘛，都喜欢找一份稳定完美的爱情。

婚姻测试中有很多较为“恐怖”的题目，比如“如果你参加一个吃西红柿比赛你认为怎么吃会获胜：(1)西红柿夹蜜饯(2)西红柿炒蛋(3)光吃(4)西红柿色拉(5)番茄汁(6)糖拌西红柿”这样的题目。一旦选择了“糖拌西红柿”，表明你的婚后偷情率将会达到200%。

属于“性格婚检”的一种

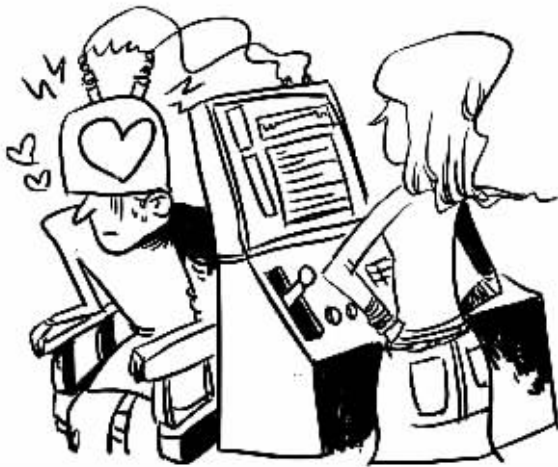
南京中西医结合医院的专家告诉记者，其实这些心理测试

都是“性格婚检”的一种，与传统婚检不同的是，它只是测试人的心理，看看两人的性格是否般配。“性格婚检”是心理咨询和个性问卷相结合的一种测试，可以更好地了解婚恋双方的性格特点，从而对他们的婚姻状况进行更全面的分析和诊断，并提出针对性建议。

南京市中西医结合医院妇产科主任孙建萍介绍说，自从强制婚检后，很多青年男女对婚检都提不起兴趣，反而觉得各种各样心理测试类型婚检更有趣，很多“80后”的夫妇或者恋人认为在健康方面彼此间要相互信任，他们更在意会不会因为“性格不合”的原因导致离婚和分手，“性格婚检”对于“80后”的夫妇或者恋人而言，就好像为他们量身定做的一般。

孙建萍指出，测试结果仅仅是一种参考，不要动辄对号入座。真正意义的性格婚检应该是心理咨询和个性问卷相结合的一种测试，是完整的科学测评工具的体现，而不是简单做几道选择题。

快报记者 刘峻



漫画 俞晓翔

性格婚检部分测试题及答案

Q1: 请选择你的爱情果:
1 柚子 2 石榴 3 苹果 4 西瓜 5 柠檬 6 菠萝 7 火龙果 8 樱桃 9 香蕉 10 椰子。

A: 1 初恋式的爱 2 童话般的爱情 3 情人式的爱 4 老土式的爱情 5 同性恋 6 丑却甜的爱情 7 贵族式的爱 8 一夜情 9 常人式的爱情 10 暴力式的爱。

Q2: 用第一感觉:我在你心中像哪种冰淇淋? 1 巧克力口味 2 奶油口味 3 香草口味 4 香芋口味 5 草莓口味 6 蓝莓口味 7 荔枝口味 8 红豆口味 9 咖啡口味。

A: 1 心爱的人 2 依赖的人 3 知己 4 暗恋的人 5 亲密好友 6 牵挂的人 7 普通朋友 8 讨厌的人 9 尊敬的人。

Q3: 如果你参加一个吃西红柿比赛你认为怎么吃会获胜:

(1) 西红柿夹蜜饯 (2) 西红柿炒蛋 (3) 光吃 (4) 西红柿色拉 (5) 番茄汁 (6) 糖拌西红柿

A: 婚后偷情率:
(1)60% (2)40% (3)0% (4)20% (5)99% (6)200%

Q4: 给你做个测试:你理想中自己想到的第一个异性是谁,再给“日”字添一笔成为另一个字,想好这个字。

A: 甲:崇拜的人 目:未来老婆或老公 田:没关系 白:最爱的人 电:暗恋者 申:讨厌的人 旧:普通朋友 由:不信赖的人 旦:喜欢的人。



http://www.dsqq.cn

一款简单小食 瘦身不瘦胸

很多MM都曾用过午不食的办法减肥,但不是饿到头晕,就是宿食便秘,还有的熬到半夜忍不住爬起来找东西吃。下面给大家隆重推荐一款瘦身不瘦胸,还能美白的小食!MM们可以拿它替代晚餐来吃。



材料:
木瓜半个,草莓若干,冰糖若干,酸奶一罐

第一步:木瓜切对半,去籽去皮

第二步:切成小块,木瓜口感比较淡,可以加少许冰糖,也可以不加

第三步:隔水蒸上片刻

第四步:将蒸好的木瓜、切半的草莓放进容器,加入酸奶轻轻搅拌

OK,完成。像不像超市有卖的大果粒酸奶,但是这个健康营养多啦!

都市圈网网友陌上莲姬提供

家庭营养餐、瘦身美容餐、中西式甜点……如果你有美食和大家分享,欢迎登录都市圈网(www.dsqq.cn)论坛完美女人帮里发帖,告诉我们制作方法。

网上“替身”试衣过足逛街瘾

20秒钟 邻家MM变身性感女郎



http://www.dsqq.cn



资料图片

足不出户,也能把各大品牌的衣服试穿一遍?没错,白领王小姐就非常热衷“网上试衣”,只要通过网络上传一张自己的照片,就能在网上为自己更换不同的发型,化不同的妆容,试穿最新款的衣服!前不久,她热衷犀利哥“百搭”风格,最近又爱上了高腰裙,秀出纤细小蛮腰。

太爽了,试的全是名牌

大学时代,王小姐就热衷网上购物了。她发现,网上买衣服很“冒险”,因为缺少试穿这一环节,很难买到合适衣服。有一次,她买了一条裤子,因为裤

腰不合适,至今还躺在箱底呢。

“一件衣服适合这个人,却不一定适合另一个人,必须亲自试穿才能看到效果。”王小姐欣喜发现,“网上试衣间”在一定程度上弥补了这一不足。

“网上试衣间,类似网络上曾经流行的‘美女换装游戏’。”王小姐登录网站,上传了自己的靓照,又填写好自己的三围,一个虚拟的“她”立即设计好了。接下来,她开始在试衣间里挑衣服。

网上试衣间不乏国际大品牌最新潮的时装款式,你看她,只用了20秒钟就挑了一件品牌粉色小风衣,搭配一条凸显好身材的牛仔裤,套了一双深棕色的筒靴,把自己扮成了可爱的邻家女生。

记者眼花缭之际,只听“咔嚓”一声,她已经把这套行头拍照收藏了。接着,她又改变了一个波波发型,换了一套“百搭”风格的衣服,还挑了一双诱人的黑丝袜,上面还点缀了几个看似无意实则有趣的破洞,性感中顿时带了不少狂野!

“平时不敢穿的,在网上试穿一下也过瘾。”王小姐说,网上试衣间不用挤商场,就满足了逛街试衣的感觉。空闲时候,她一天能试穿百套衣服,并乐此不疲。

很聪明,网上试网下买

网上试衣的快速、方便、低成本和娱乐性,吸引了不少热衷于网上购物的年轻人!不过,王小姐却告诉记者,大多数人只“试”不买。很多人上网试衣抱着的是一种娱乐心态。另外,在网上试完之后,到商场买衣服就有目的性了,能节约很多时间。而且,商场里隔三差五会推出打折和返券活动,比网上买还划算。“还有一些人喜欢直接去批发市场去买衣服。”王小姐介绍,在网上试衣服免掉了一些批发市场不让试衣服的尴尬,保证了让大家买到合适的衣服。快报记者 钟晓敏

连锁网络协同作战 苏宁首推全国联动性团购专场

近日,国内领先的家电连锁苏宁电器高调对外宣布,今年五一促销将打造与往年不同的团购模式,首推全国联动性团购专场——超级团购总动员。据悉,苏宁超级团购总动员将于4月30日下午5点,在全国所有苏宁旗舰店同步启动;目前,苏宁已经携手了浙江、江苏、湖北等各大卫视,新浪、腾讯、网易等门户网站,还有百家主流平面媒体,在全国范围内进行宣传造势。

苏宁电器营销总部执行总裁金明告诉记者,此次“超级团购总动员”的规模程度、超大规模的同步启动,在苏宁还尚属首次,涉及范围除了包括北京、上海、重庆等一二线城市外,还涵盖了徐州、烟台、中山、嘉兴等三四线城市。不仅如此,4月30日晚各地的促销让利,也将会达到空前的力度;例如,全国共计有超过20多万件的精美礼品投放,只要消费者提前于下午5点光临各城市苏宁旗舰店,无需购物就有机会获得,还有液晶电视等超值礼品,购物满一定金额就能获赠,而大力度现金返券等多项促销内容,全国范围也均会同步操作。

全国范围门店协同促销,能给消费者带来什么好处?相同的赠品,如何在各城市门店之间进行多、缺调剂?记者产生了这样的疑惑。

金总给记者分析到,苏宁整体销售规模已经位列于2009年中国连锁百强榜首,截止今年五一期间,苏宁的店面总数将超过一千家,整体实力较去年又上了一个新的台阶;而此次五一促销,苏宁则能进一步发挥集采统购的规模优势,将众多厂家的促销资源进行整合,最终给消费者带来更多好处。例如,超级团购活动之一的全国性促销赠品——液晶彩电,大规模、低成本的采购,使得消费者能够以更低的消费金额获赠;同时,凭借先进的连锁后台管理系统,能轻松实现促销资源的全国性划拨,使价格让利的范围最大化;另外,得益于近年来大力发展的物流基础,苏宁的商品货源、促销礼品能轻松实现区域性调剂,解决各城市差异性的供需矛盾。

其次,随着苏宁连锁网络布局的不断深入,与三四级市场社区店、乡镇店面的不断深入,苏宁的店面网络已经具备了“大范围、高密度”的特点,使得集中性传播方式、规模化低成本宣传成为可能。此次通过联手全媒体力量,打造的全国联动性团购专场,也正是基

于上一方面的特点;即通过利用卫视、门户网站等大众媒体的广泛覆盖性,进行促销信息统一传播,有效整合各分公司的宣传资源,节约促销信息传播成本,从而将更多的资金投入产品让利中,给消费者更多的实惠。

另外,记者还进一步了解到,苏宁将4月30日全国联动性团购专场,设置在了各城市核心商圈的旗舰店,以充分利用人流集中效应,满足消费者一地式购齐的消费需求。而位于次级商圈的中、小型门店,亦会通过联合政府机关、社区楼盘、大型企业等事业单位,开展“精确客户”式的针对性定向团购,为广大消费者献上一场五一特别促销盛宴。团购的火热浪潮即将刮起,而每一处的灼热却都有自己的不同。南京地区的超级团购设在了地处南京商业中心的苏宁商茂广场店。据了解,苏宁电器为这场专场团购准备了空前盛大的实惠盛宴。届时,苏宁电器商茂广场店全场商品最高降幅将达到40%,百万现金券满额就赠送,还有千台液晶电视放量赠送,不仅如此,消费者还有机会参加3大超级大奖的抽奖活动:来就抽取长安铃木汽车;购物满2000元即可参加浪漫东京抽奖活动;购物满888元即有机会赢取世博豪华游,世博门票和世博魔灯。另外,苏宁还为以旧换新添心意,即在苏宁各店领取50元礼品券,五一期间办理以旧换新业务即可加赠价值50元礼品1件。

不仅商茂广场店将火热开购,苏宁山西路店也将迎来重张开业的盛大酬宾,经过一个星期的闭店重装,明日将以新姿态亮相湖南路商圈。据悉,此次苏宁电器山西路店旗舰店,将以焕然一新的店面环境和全新的产品出样等各项新变化为消费者带来视觉上的全新享受。苏宁电器山西路店4月30日重装升级盛大开业,恰逢五一黄金周的开端,据苏宁相关人员介绍,此次重装开业,苏宁山西路店为消费者准备了数千万元的货源和数百万的特价机,全新的产品、优惠的价格、优质的服务,力求打响五一消费热潮的第一枪。山西路店的团购也于4月30日当天盛大开始,全场6折起售,数百万现金券满一定金额就送,还有千台液晶电视赠送。在众多厂家的鼎力支持之下和苏宁自身的多重优势的综合作用下,实惠程度势必是空前的。苏宁此次两大旗舰店和而不同,鼎力出击,一场空前的特惠高潮不可避免。