

2010南京品牌家装交易展览会5月中旬开幕

## 装饰行业主管部门要向私单开刀

5月14日~16日，由南京市装饰行业管理办公室主办、南京市装饰行业协会承办的2010南京品牌家装交易展览会将在南京市规划建设展览馆（玄武门22号，原江苏展览馆）盛大开幕。

作为由行业主管部门主办的大型公益展会，承办方南京市装饰行业协会秘书长孙建设在接受记者采访时表示，南京品牌家装交易展览会将把主题定为安全与实惠。“虽然这两个主题看上去老土，不过却是消费者最关心的。”孙建设向记者透露，在这次展会上，他们将着重向行业内的私单现象开刀！

### 参展的都是大牌 安全绝不是问题

诠释家装展会的“安全”主题时，孙建设表示，资金安全是首要的。“如果选择的家装公司不讲诚信，那就有可能遭遇装修款被卷走的危险，所以，我们在参展品牌上进行了严格的把关，为前来选择家装公司的消费者把好第一道安全关。”



据记者了解，目前，锦华装饰、东易日盛装饰、爱华装饰、美庭装饰、钟凯丽装饰、亚光亚装饰、红牛装饰、面对面装饰、龙发装饰、家居乐装饰、元洲装饰、广东星艺装饰都已确定参加展会。

### 背着品牌走私单 省钱OR后患无穷

孙建设跟记者介绍说，随着市场的不断规范，越来越多的家装业

主开始选择正规的装修公司，那种图便宜、胡乱找马路游击队做家装的现象，正在逐渐减少。然而，一种新的家装“走私”现象却在悄然蔓延，给家装业内人士带来了不少困扰，也给广大消费者造成了一定的损害。

南京市装饰行业管理办公室张基波书记告诉记者，目前业主为节约装修设计费用、管理费用，通过熟人介绍等方式，绕过家装公司，与设计人员、施工工长私下交

易的情况越来越多。这种私下交易表面上看起来能为主业节省花销，实际上却后患无穷。

他给记者举例说，有位王女士选好了某家装公司，准备签合同的时候，听说邻居也选了同样的家装公司。邻居“好心地”告诉王女士，与公司签合同，水电改造等费用都很高，可是如果私下进行，使用同样的材料，费用可以节省50%。王女士对50%的“折扣”非常动心，便答应工长“私了”。但在实际装修工程中，王女士却发现工长将水电改造工程做得非常粗糙：淋浴房一角高出平面十多厘米、过门石严重倾斜、卫生间的地面比客厅高出两三厘米……王女士非常不满，想要找装修公司投诉，但得到的答复却是，“业主与工长进行的私下交易，装修公司不承担责任”。想要再找工长理论返工，工长却找不到踪影了，而自己的装修款也打了水漂……

### 品牌公司结同盟 坚决向私单说不

据了解，在家装市场上，类似的案例还有许多，最终受害的还是消费者。为此，南京市装饰行业管理办公室和南京市装饰行业协会的专家提醒广大消费者，家装私单“陷阱”很多，业主最好不要去碰

这种诱惑。“家装走私单后，不但装修质量难保证，售后服务更是无处可寻。”

在提醒广大消费者的同时，南京市装饰行业管理办公室和南京市装饰行业协会还将在2010南京品牌家装交易展览会上号召品牌家装公司结成联盟，杜绝“私单”现象。

### »活动亮点

- 免费发放“江苏省家装及地板安装验收标准”。
- 南京市装饰行业协会秘书长亲临现场解读。
- 签单还可免费领取装饰行业协会发送的“家装惠民卡”，凭卡可另享合同总价2%的优惠。

快报记者 王燕



中国整体厨房领军品牌

服务热线：025-86509289

86402932

[Http://www.optima-china.com](http://www.optima-china.com)

## 国际房门巨头引领“欧式”风尚 五店同庆 力度空前 欧式样板 厂价销售

活动日期：5月1日-3日

咨询热线：13851980169

### 特别推出经典特价门



特价门还赠送门套和英国安恒五金件



### 特别优惠仅限样板房：

所有入选的样板房都要在全市重点小区之列，同一小区内的样板房应属不同户型或不同年龄、职业的居住者，所有入选样板客户都要签订样板房协议，限呈50套可以超优惠的工厂价购买，同时还可以享受多项优惠。未入选样板房前50名拨打报名电话的业主另增200元抵用券。



#### 活动地点

- 美森耐房门石林家乐家店|卡子门大街88号家乐家广场负一楼D5号
- 美森耐房门金鼎国际家居店(江东中路88号金鼎国际家居五楼B4)
- 美森耐房门红太阳华东MALL店(桥北红太阳华东MALL2号馆四楼4052)
- 美森耐房门红太阳迈皋桥店(迈皋桥经五路红太阳家居三楼B3009—B3021)
- 美森耐房门金陵国际家居店(江东中路88号金陵国际家居三楼C8224—C8323)

本次活动最终解释权归主办方所有