

“百变新娘”掀开了红盖头

“结婚班车——虎丘婚纱团购”仅剩少量名额,快来抢位



“百变新娘”冠军 张士玉



“百变新娘”亚军 蒋菲



“百变新娘”季军 史韵歆

4月27日结婚班车首站——“百变新娘”网络评选开通后,在爆米花们和读者中掀起了“票选”热潮。经过8天激烈角逐,甜美可爱的美女医生张士玉狂收6万多票,以绝对优势夺得“百变新娘”人气冠军。随着我能网人气麻豆探店结束,第二站“惊喜之旅”报名也进入最后冲刺阶段,5月29日浪漫婚纱团购之旅即将盛大启动!

美女医生成票选人气王

“喜欢史MM的短款小礼服,非常俏皮可爱”“还是喜欢这件礼服,很典雅的感觉。”……结婚班车首站“百变新娘”网络票选活动在核能空间站引发热议,8位“百变新娘”的妆容、搭配成为爆米花们关注讨论的焦点。总票数突破23万,最终张士玉、蒋菲、史韵歆3位“人气”新娘将根据票数高低分别获4GU盘和手机充值卡。

报名只是抱着试试看的态度,因为自己离模特的距离实在遥远,不料竟然能被邀请去当模特新娘,更没想到能得到这么多爆米花的支持,谢谢每一位为我投票的爆米花!”“百变新娘”人气王张士玉惊喜不已。

“多亏了热情的爆米花,这是我收到的最惊喜的礼物。”“百变新娘”人气前三甲的史韵歆在我能网活生生上演了一场网络版的“终极逆转”。8天内,她的票数从

倒数第一变成最终晋级前三甲。

“之前从没有走过T台,但当天却受到了观众、记者的一致好评,所以我觉得最重要就是自信和坚持,票选活动开始后我就积极为自己拉票,一开始票数低些没关系,是金子总会闪光!”

“惊喜之旅”29日启动

“虎丘之行,婚纱漂亮得让人心动,价格低得让人惊喜!”我能网人气麻豆李欣桐用一句话形容了前日去虎丘婚纱探店的感想,热心地向圈子里准新人推荐几款设计别致的婚纱。结婚班车第二站“惊喜之旅”5月29日即将启动,网络报名竞争激烈,目前仅余少量名额,想要赢取全城免费旅游,享受苏州浪漫婚纱旅的准新人们赶快行动吧!

“结婚班车——苏州虎丘婚纱团购”报名

1. 登录我能网(www.wonengw.com),进入超能首页,点击结婚班车活动专题,填写资料即可
2. QQ群报名:28060267
3. 电话报名:84783473
84783474

在线竞拍首日火爆

今日11点第二场竞拍开槌

昨日下午2点整随着5条竞拍通道的关闭,我能网首场在线竞拍活动火爆落槌。这场不见硝烟的在线竞拍却激烈异常,短短3小时共吸引200多人次参与,高峰时刻甚至出现十几秒内多人同价的激烈场面!最终,5件商品以超低价格被爆米花收入囊中。

“3个字:稳、准、快!”以45元超低价赢得价值199元龙卷风扫地机的爆米花goldfix这样总结自己的获胜心得。“竞拍最后10分钟往往是最重要的时刻,所以一定要选好目标,拍品变动的价格一定要看准,最终的时机要把握好,下手一定要快!”

接下来一个月每周一至周五11:00-14:00,我能网竞拍江湖邀你低价来“淘”宝。

此外,首日竞拍活动火爆异常导致不少爆米花由于没有看清规则而痛失竞拍资格。在此,小编特别提醒爆米花们,每次竞拍前要先加入核能空间站“我能网圈委会”获取竞拍资格,竞拍过程中加价必须符合商品的限定价额,否则很可能会与心仪的物品擦肩而过哦!

》今日竞拍商品

1. 蒸汽清洁机(市场价398元)
起拍价:80元 每次加价:5元
2. 奥莱斯保温水壶(市场价398元)

3. 半球电磁炉(市场价299元)
起拍价:50元 每次加价:5元
 4. 半球电饭煲(市场价299元)
起拍价:20元 每次加价:3元
 5. 紫环颈椎舒缓枕(市场价89元)
起拍价:10元 每次加价:2元
- 竞拍路线:登录我能网(www.wonengw.com)→核能空间站→热门圈子→我能网圈委会(或通过核能和超能首页直接进入拍卖专题页面)→加入“我能网圈委会”→跟帖参与竞拍

》能人在线

今日主题:坐等南京楼市新政:买房or租房?
在线时间:14:00-15:00
胡健 资深房产经纪人
南京天水置业河西清河分店,从事多年二手房销售工作。

订母亲节鲜花,拨96060

本周日就是母亲节了,想不想在这天给自己的妈妈一个惊喜呢?快报便民网的鲜花速递服务帮你办到。拨打96060,就可以预订母亲节鲜花。

此次母亲节鲜花速递服务在南京市区

免费送达的基础上,增加了全国送花服务,凡读者在96060预订的鲜花,全国大中城市均可送达。还等什么,赶紧拨打24小时热线96060预约母亲节鲜花速递服务吧,给你的母亲一个惊喜。

钱坤

我能网带你“成长体验行”

首批体验团将免费走进少儿英语培训机构

“女儿三年级了,一直想给她报个英语兴趣班,倒不是为了补什么课,而是想给她在那种纯英文的环境下锻炼锻炼,我打听过,南京现在有不少少儿英语机构都是请外教上课,上课氛围非常好。就是不知道效果究竟如何,还有,价格确实也不低。”这两天,林女士正在为孩子究竟该报哪家机构而头疼不已。

如何才能选到最适合的那个呢?唯一的办法,就是要亲身体验,全面比较。我能网联合现代

快报“第一成长会”特别推出“成长体验行”系列活动,旨在通过联合南京众多有特色的教育培训机构,为有选学需求的读者提供免费体验活动和报课优惠。

首批“成长体验行”体验团将带你走进目前在南京极为火爆的少儿英语培训行业,让我们真切地体验一回吧!

报名途径:登录我能网(www.wonengw.com)→核能空间站→教育圈→第一成长会,进入活动帖报名。

国美“后黄金周”空调最抢眼

南京国美本周延续五一促销活动,以“后黄金周”不变的力度,不变的价格持续惠民,低价到底,在尽可能清空五一特价资源的基础上,为消费者提供更多优惠购物时段。

目前,国美优惠“末班车”已经启动,全部的特价资源也将在最后的促销周期内全面释放。在本周末最后的让利活动中,南京国美仍将联合厂家保证赠品的发放力度不减,各类促销活动内容“一尘不变”,使持续的让利贯穿整个周末。

数据显示,家电市场每年自五月份开始,将是空调、风扇、冰箱等制冷类商品销售增长最

快的时期,今年当然也不例外。在南京国美各门店目前仍在继续的五一“后黄金周”促销活动中,笔者看见,空调柜台前的消费者明显多于其他品类。而变频、高能效型号产品无疑成为消费者最热衷抢购的对象。

南京国美相关负责人告诉笔者,五一期间的家电热销态势,使得国美与供应商联合追加了一大批畅销资源,其中空调产品就占到其中40%以上。国美充分考虑到广大消费者的迫切需求,利用五一“后黄金周”的促销时机,将包括空调在内的全部十大品类的家电商品持续降价,为消费者提供一个尽可能长久的“低价购物”时机。

》FC周记

紫金理财

您最值得信赖的私人财富管家

华泰证券作为一家具有强大综合实力和创新精神的全国性综合券商,为了更好地满足不同投资者对于理财产品的差异化需求,特别推出了华泰证券“紫金理财”系列服务体系。该体系下设两个服务子品牌:“紫金大管家”和“紫金私人顾问”,面向不同需求的投资者提供个性化的服务。“紫金大管家”是为满足普通投资者各项基本需求而设立的亲情化“管家式”服务体系,为客户提供诸如交易后延式服务、基本资讯个性化菜单自助服务、紫金理财大讲堂等各项实用贴心的服务,客户既可全部享有,也可按自身实际需求自助订阅,从而实现了在满足投资者普遍性需求的同时,在一定程度上

兼顾到不同投资者的个性化需求。

“紫金私人顾问”则是在标准化基础服务之上,根据客户的不同投资特性、需求而配置的个性化增值服务,是“专属理财顾问”和“特色理财套餐”两个特色服务的有机结合。对于选择“紫金私人顾问”的投资者,将会有理财师为您进行一对一的投资咨询服务。对于高端核心客户,我们还配有智能化的交易资讯服务平台“紫金智库”,收集每日最有价值的券商分析报告,让您的投资决策更加如虎添翼。



华泰证券
HUITAI SECURITIES

做最具责任感的理财专家

华泰证券南京六合板门口营业部
奚蔚

五月倾情大礼

活动日期:5月7日—5月30日

工程总造价满3万元即享受工程总造价9.5折优惠
工程总造价满5万元在9.5折基础上立减1000元现金

咨询热线:84455406
地址:洪武路198号城开大厦A栋801