

买名牌时应遵循“划算公式”

3

生财有道

你是血拼大王吗

自以为理性消费,但在旁人眼中,你却是个疯狂的“血拼大王”吗?别懊恼,做完下面小小的测验,你就能明白:是别人误会你,还是你根本不认识自己。

请凭直觉回答下列问题,最后相加得总分,并参照后面解释。

1□刚拿到10万元的年终奖金,你会计划怎么花?

(a)到欧洲度假,全部花光。(b)到邻近国家旅游,剩下的一半存起来。(c)全部存起来,以备不时之需。

2□收到信用卡账单,看完消费金额时,你的第一个反应通常是?

(a)不记得花这么多钱,而且可能缴不出全额。(b)和预期差不多,应能全部缴清。(c)很少刷卡消费,几乎不仔细看账单。

3□大卖场正在低价促销42寸液晶电视,你会……

(a)立即刷卡带回家!因为难得打折,不买可惜。(b)有点心动,但价格还不满意,打算等更便宜再说。(c)在卖场看一下爽过就够了,毕竟家里电视又没坏!

4□你很喜欢电脑游戏,虽然手边已经有一台PS2了,可是PS3即将上市,你会如何打算?

(a)两台功能又不一样,一定要再买一台PS3。(b)等PS3上市一阵子再说,如果真的好玩,就会去买。(c)产品日新月异,买不完啦!与其自己花钱,不如跟同学或朋友借来玩,还比较划算。

5□百货公司换季折扣,名牌衣服原价8000元,特价只要2500元,你会买几件?

(a)3~5件,机会难得,不买可惜。(b)1~2件,买些名牌衣服过瘾也不错。(c)1件也不买,因为路边摊一件

只要390元。

6□你每月的娱乐花费,比生活所需(房租或房贷除外)多还是少?

(a)多出两成以上。(b)差不多,两者差距不到一成。(c)少于两成以上。

7□平常放假时,你最常做的休闲活动是什么?

(a)逛百货公司、唱KTV。(b)看电影、阅读等室内活动。(c)爬山、打球等户外运动。

分数计算:
凡是回答(a)者得3分;(b)者得2分;(c)者得1分

18~21分→过度消费指数80分

就算你不是疯狂的“血拼大王”,也称得上是厉害的“爱买族”。“喜欢的,通通带回家”是你内心的渴望,在亲友眼中,你是一个肯买、乱买、狂买,就怕买得不够的狠角色。小心债台高筑。

13~17分→过度消费指数60分

你有购物的癖好和冲动,但又担心会沦为“月光仙子”,所以有时会节制一下欲望。不过,骨子里还是十分享受血拼的快感。因此,你会为了喜欢的物品,而鞭策自己努力赚钱,最后快乐花钱。

8~12分→过度消费指数40分

你是个精打细算、谨慎消费的人,购物时总会货比三家,除非价格满意,否则不轻易出手,但偶尔还是会为了“面子”和“心情”,而爽快消费。

7分以下→过度消费指数20分

恭喜你,总是量入为出,不盲目消费,只为生活所需而消费,最具备成为有钱人的潜力。

精算名牌的合理买进价位

年轻的时候,在法鼓山上课时,师父一再谆谆教诲:“想要”不等于“需要”。对于不需要的物质欲望,应该慢慢学会舍弃。”由于当时人生历

练不够,我很难体会这句话的含义,直到认识王品集团董事长戴胜益,才有如当头一声棒喝,顿悟大生警觉。

别看戴胜益现在飞黄腾达,旗下九个餐饮品牌,包括王品、西堤、陶板屋、聚火锅、原烧烧烤、ikki怀石料理等,都有各自拥戴的消费者,创业初期,他可是过着荒唐的“公子哥”生活。

当时,他曾一季花75000元聘请造型师帮忙打点行头,非名牌服饰不穿,每天还有司机开着宾士车负责接送,让他往来交际时,面子十足,更不用说加入扶轮社(是依循国际扶轮的规章所成立的地区性社会团体,以增进职业交流及提供社会服务为宗旨;其特色是每个扶轮社的成员需来自不同的职业,并且在固定的时间及地点每周召开一次例行聚会。)等社团,就是为了认识更多有钱人,互相“拼”一下财富所换来的名牌“档次”有多高。

直到公司发生了一件意外,才彻底改变了他的价值观。原来,公司有一位每天只赚400元,下班后还背着布袋到处捡铝罐的洗碗阿姨,在某天晚上,为了捡一个滚到路中央的铝罐,而活活被卡车撞死。

“这件事带给我极大的震撼。同样在一家公司,有人为了捡铝罐而车祸身亡,而我却极尽奢华地过日子!”从此之后,戴胜益决定为人生重新定位方向:换掉宾士车,收起名牌衣,取而代之的是3件1000元的衬衫、4条1000元的领带,走路半小时能到的路程,就靠双脚走路,绝不搭计程车。“简单就是享受”,俨然成为戴胜益日后的生活哲学。

在能力范围内,买名牌并不是罪恶,不过,若能聪明消费,买到便宜又耐用的名牌,说不定会更划算。毕竟,名牌为了维持一定的品牌声望,每年都会砸下一大笔广告预算,尤其近几年竞争激烈,新品牌纷纷崛起,老品

牌没有退缩的理由,于是,行销战打得愈来愈火热,部分费用自然会嫁接到消费者身上。

由于工作关系,我采访过不少经营自有品牌和一些只负责代工的服饰、家具业者。根据他们所提供的资料,我仔细算过,平均来说,这些商品原料与其他营运成本的总费用,约是终端售价的2至3成。举例来说,一套定价10000元的洋装,工厂出货成本价只有2000元。

剩下的8000元跑哪儿去了?正是制造业者(工厂)和零售商(如店面、百货公司)的获利来源。因此,如果一个名牌商品打8折,表示制造和零售商都还有得赚,只是少赚一些。如果打到6折,表示双方已经协调好各让一步,才能各有赚头;如果下杀到3折,通常是双方为了提高仓库运用率,或是想赚些现金进来,才会不惜成本出清。

我不偏爱名牌,但超爱精打细算,只要是折扣后的名牌,都会让我觉得划算,如果刚好又有生活上的需要,我就会买下。

至于怎样才称得上划算,我自己有一套独门秘诀——“划算公式”:折扣后售价÷1000≤预期使用年限→值得买进。

例如,3年前,我到内湖某家折扣店闲逛,看到一双红色克拉克皮鞋非常喜欢,原价5600元,零码特惠价2500元,算了一下,相当于4.4折,有点心动。后来,我就套用这个“划算公式”:2500÷1000=2.5,且依克拉克消费者的口碑,这双鞋子至少可以穿3年以上:2.5<3,于是我当场决定买下。

事后证明,我的决定是对的。3年过去了,除了因为走路习惯关系,脚后跟有点磨平外,其他部分完好如新。比起之前买的一双2000多元的国内品牌,穿个一两年就坏了,实在划算许多。



卢燕俐 著
中央编译出版社友情推荐

内容简介

想要变成有钱人,成为市场赢家,确实有些方法和纪律必须去遵守、执行。如果你自认是“理财白痴”,但又想轻松跨入理财的门槛,相信我,这本绝对是很好的入门书;如果你是投资高手,却又想精益求精,多多参考别人的经验,那么,这本书也不会让你失望。

上期回顾

理论上,在做决策时,不管是生活、工作,还是投资理财,都应理性为依据。不过,人是情感动物,当感性像头狂奔的野马,加速往前冲时,理性的绳索再怎么牢固,往往也拴不住感性。



西缙晓芸 著
凤凰出版传媒江苏文艺出版社友情推荐

内容简介

故事讲述了一群珠宝公司白领的生活,讲述了一位职场受到诬陷的销售经理如何通过一张裸照和一条限量版的“海洋之星”项链,一步步从手机卡、恐怖小刀、神秘邮件、惊悚挂像、一枚彩绘假指甲上入手,抽丝剥茧与对手对抗并捉出真凶,以及对方灵魂苏醒后进行的一系列良心救赎。

上期回顾

庄岩找到了那张手机卡的户主,名叫范平江。但当佟苓和庄岩找上门时,得知那个叫范平江的人已经死了。

情感悬疑

庄岩家的台灯被人动了手脚

5

周一的早上暴雨瓢泼,大家纷纷打着雨伞来到了公司,打卡机前,有人发现了许多照片。

“吉金曼去买车,碰见鬼了。”遥遥扬了扬手中的一张照片,照片上的吉金曼正在试车,表情愤怒失态,一张蓝色的信笺紧攥在她手里,可以清晰地看见纸上写着:夜路走多了,会遇到鬼的。公司像炸锅了一样,纷纷议论着,大家看到了吉金曼僵硬而又愤怒的表情。

下午开例会的时候,公司李副总宣布了佟苓在香港珠宝赛上获奖的消息,坐在一旁的陈安徽马上就嚷嚷着让佟苓请客,李副总话题一转说起了企划部上月没完成任务,还批评了销售部的业绩下滑,佟苓感觉到陈安徽和吉金曼的脸色都很差。疲惫地回到办公室,片刻的宁静都没有,庄岩的声音就闯了进来。“佟一苓,救救我!我快要——崩溃了!”

“啊!怎么了?”佟苓以为他被绑架了。

“我家的画有人动过——那张泰国大象的画,就是遥遥聚会送的那幅,上次你们走后,我就把它倒着挂了,我明明记得象鼻子是朝上挂着的,可是今天我突然发现这个象鼻子是朝下的。这会引来厄运的,是不是啊?”电话那端的声音支离破碎。

“会不会是记错了?我让尚海过去看看你好吗?”

“还有,还有,我的台灯一直是放在床头柜上的,可是今天我发现它出现在客厅里。”佟苓此刻也没了主意,一种恐惧一寸一寸地将她包围,她在想不会是庄岩家里进贼了吧。她什么也没说,赶紧给尚海打了电话。

尚海在女友的吩咐下一路辗转地来到了庄岩的家。坐在沙发上的庄岩瘦削了不少,透着沮丧的生活。“就是这幅画,我前几天看时,这个象鼻子还是朝上的,今天却变成朝下

的啦!”庄岩把尚海拉到了墙边。

“有人来过家里吗?”

“没有啊!”

“最近这几天你出门了吗?”

“出了啊!不是在查那张手机卡的主人嘛!”

“咱们去物业查看一下监控录像吧,屋里没丢什么东西,应该不像是有人进来过。”两人一前一后走进了物业室。这幢楼的物业是被一个叫泓泰的物业公司承包的,物业经理是一个50多岁的中年男人,姓段。他听完庄岩的叙述后,也有些不可思议,但他还是吩咐手下调出了监控录像。

画面上显示着这3天出入该小区该幢楼的业主和陌生人,其中傍晚时分有3个人面孔较生,行为也比较奇怪。一个是20多岁戴眼镜的小伙子,他频繁地上楼下楼3趟,其中3趟的时间间隔不到5分钟。还有一个是一头玫瑰金发的30多岁的女子,身材高挑,面容清丽,没看见她开车来,但走的时候却是开车走的,她在这幢楼里大概呆了20分钟。

“玫瑰金的长发?”佟苓好像想起了什么,她脑子里出现了一个碎片,那天雨夜从庄岩家借衣服走的时候,在小区里也碰到了一个玫瑰金长发的女人。此时尚海和庄岩去了厨房烧饭,客厅里只有她一人。佟苓突然发现放在电视柜旁的一个台灯罩子上冒出了烟,这烟不大,很小很细,不留神根本发现不了,佟苓赶忙从沙发上起身走到近前。这是一款在宜家买的米色台灯,圆柱形的灯身上有凹凸不平的花纹,远看好似微缩的图腾。她的心里也敲起了鼓:怎么好端端的台灯会冒烟啊?

再抬眼看了看头顶那7面条形镜子,佟苓不免吸了口凉气,那些红唇横七竖八地躺着,杂乱的样子好似吃了什么迷药。而那只魅惑的“鬼眼”大而狰狞,空灵地被那些黑黑的

长睫毛包围着。定了定神,佟苓还是把脸探进灯罩里面去,可什么也没发现,烟雾依旧从灯罩中飘出,好像聊斋里鬼女鬼凡前的前奏。“真是见鬼了!”佟苓干脆伸手把台灯关了,接着使劲把灯罩拔了下来,这时才发现有一个丝线缠绕的标签被折叠后压在了灯罩里面,由于通电生热以后,标签被烤糊了。

“庄岩,你们家怎么买完台灯,不拆标签啊,差点着火呢!”佟苓拿着那只已经被烤糊的标签走进了餐厅。

“什么?哪里来的标签?”庄岩很吃惊。

“台灯里面的啊!”佟苓的茫然,有如刚刚进了厨房的尚海。

“这个台灯买了2年了,怎么可能不拆标签呢?”庄岩拿过标签回到了客厅,反复看了又看。“一定有人来过我家,一定!”突然,庄岩来了句:今晚我们要去夜总会。

在这间直觉酒吧里,佟苓见到了那天的红发嬉皮男,他在台上弹奏着郑钧的《灰姑娘》,一副神情投入的样子。和外面的宁静相比,里面的嘈杂让人无法忍受,刚劲的音乐、叛逆的霓虹、抽动的的人群、迷离的视线,手中的酒杯被变幻莫测的镁光灯蹂躏着,分不清什么是本色什么是戏中人生。

终于,那个红衣男人退场了,庄岩像箭一样射了出去。佟苓也紧跟其后地出去了,走到了酒吧外侧才发现,尚海不知为什么没跟出来。“请留步,我们要找范平江。”

“你们到底是什么人啊?竟然跟踪我?”红衣马尾男很恼火。

“我们就是想找他办点事。”庄岩抽出一支烟递了过去。

“你们结婚几年了?”

“什么?”庄岩有些惊讶。

“啊!?”佟苓以为自己听错了,

刚想说话,只听见庄岩的声音立刻盖过了她。

“5年。”

“有孩子吗?”

“啊!”佟苓再次显出了惊讶,显然对方把自己和庄岩当成夫妻了。

“有。”庄岩看了眼佟苓,愣愣地来了一句。

“有孩子还来找我干吗?”红衣马尾男甩身走了,他把一支燃着的烟屁股弹到了庄岩的身上,搞得庄岩一惊,烟头掉在了他的黑色皮鞋上。

“庄岩——”佟苓有些按捺不住了。

“真对不起,佟苓,我没别的意思,就是想让他告诉我手机卡的秘密——”有尴尬从庄岩脸上像瀑布一样坠下。

这时红衣马尾男又折身返回找到两人,“看你也不像个坏人,我安排你们见范平江吧。”他递过去一张字条,上面有一个手机号。

“啊,他没死啊?好的,好的。”庄岩的声音还没落,对方已经没影了。

“庄岩,你在搞什么呀?”佟苓这次真生气了,她不明白找范平江和没结婚、有没有孩子有什么关系。

“佟苓,他上钩了,他让我们见范平江了。”此时的庄岩好像走火入魔了,脸上有止不住的兴奋。突然,庄岩有些痛苦地弯下了腰,用手捂住了膝盖。

“庄岩,你没事吧?是不是太累了?”

“没事,没事,我腿里装有人工关节,站久了会痛。”

“啊?那——你还是多休息吧。”佟苓不忍刺伤庄岩的热情,但是这么荒唐地查下去,受伤害的只能是他自己。佟苓觉得这个吸毒男根本不像正规轨道上的人,他要把庄岩往哪里领呢?在佟苓看来,这个匿名的手机卡原本就是一场闹剧。