

未来之城

无锡高新区建设20周年

特别报道

WSD
T4.5版
东方硅谷·人才

现代快报

星期三
2015年12月23日
星期日

责任编辑：倪宇宁
美编：皮伦 组版：陈恩武

“无锡高新区招商是奔人，奔我们是看我们技术团队不错。我们也是奔人，我们和他们朋友一样相处很融洽，有政企合一的感觉。”中兴智能交通(无锡)有限公司总裁助理李翔，这样评价无锡高新区的招商干部。不少落户无锡高新区的外企、国家“千人计划”入选者等都有着相同的感受：在无锡高新区找到了“家”的感觉。

从建区之初的招商目标是制造业，只要是在传统的工业上有突破的项目“捡到篮子里都是菜”，到“二次创业”的招商选资、招商引智，无锡高新区引来了SK海力士、欧姆朗等1500多家外企，中兴智能交通、朗新科技等1000多家高科技企业；“530”人才计划已引进520个“530”海归创业团队，培育了36名国家千人计划入选者……

目前，无锡高新区的发展正处在“创新驱动发展”为特征的转型提升阶段，从引资到引智，势必使得新区成为创新型人才的集聚之地，人才集聚，创业只是梦想。

□现代快报记者 陈泓江



在江苏投资最大的外资企业——SK海力士半导体(中国)有限公司



传感网信息产业园为众多人才提供创业发展的平台



拥有“3D打印”技术的飞而康快速制造公司未来规划鸟瞰图
本版摄影 现代快报记者 陈泓江 摄

从引资到引智，高端人才集聚“东方硅谷”

招商是新区发展的生命线 5年欲培育30家上市公司

“新区的开发建设过程，与招商密切相关。我们大力做基础设施等建设，都是为招商服务，让项目落地，做大规模。”无锡新区管委会副主任洪延炜，从事和分管招商工作10多年。他认为，招商工作是无锡高新区发展的一条生命线。

“1994年做招商时，我们主要目标是制造业，只要是在传统的工业上有突破的项目，我们都招。通俗地说，就是捡到篮子里都是菜。”作为无锡高新区元老级的招商干部，无锡新区信息与服务业发展局局长强莘见证了新区的招商工作。他说，该区目标是发展高新技术产业，但建区时没有基础，为了经济先行不得不“举着高新区的牌子做经济开发区的事情”。

强莘介绍，经历了最初的招商阶段后，尚德等龙头企业已分别带动了产业的发展，新区逐渐形成了光伏等五大支柱产业。而受辖区资源等限制，为了减少能源消耗，新区招商工作也悄然从招商引资向招商选资、招商引智演变。2007年，无锡高新区招商二局变更为信息与服务业发展局，大力发展软件服务外包产业，“经过这5年的发展，我们软件服务外包位列全国前三。”

“在高新技术企业中，软件服务外包有些项目相对比较低端。我们新区引来了SK海力士、欧姆朗等1500多家外企，中兴智能交通、朗新科技等1000多家高科技企业；“530”人才计划已引进520个“530”海归创业团队，培育了36名国家千人计划入选者……

“今年的招商工作，我们没有受到经济增速减缓的外部环境影响，截至目前招商成绩同比增长30%，落户的外资企业百余个，其中有投资规模较大的欧斯朗、三星康宁等。”洪延炜说，在招商过程中，他们的招商理念不断发生改变，“我们不再关注落户企业的数量，而是关注质量，并更加重视高端技术企业。”

来自德国的光电企业欧斯朗，投资2.5亿欧元，是该集团公司在全球最大的生产基地；生产液晶显示玻璃的三星康宁，总投资6亿美元……谈起区内落户的企业，洪延炜

娓娓道来，了如指掌。洪延炜说，上述提及的两个项目，落户并非一帆风顺，是经过与其他城市的激烈竞争，才争取来的。

“德国欧斯朗来中国选址建生产基地，国内珠三角、长三角、西部等20多个城市参与了竞争，最后由成都、西安和无锡高新区展开争夺。”洪延炜透露，最终能战胜成都和西安，是因为无锡高新区的优良投资环境、人才配套环境。这个项目签约的谈判材料就达近千页，双方谈签约文本，花了三天三夜的时间。“招商团队的专业性让外商很惊讶。”

“招商团队的专业性从何而来？”洪延炜解释，一方面是招商工作做久了，日积月累，接触客商很自然便逐渐专业起来；另一方面是无锡高新区开展定期培训，每月邀请专家开讲座，讲解国家经济政策、行业发展趋势等；此外，招商人员的敬业精神和领导的重视也尤为重要。“谈判经常谈到凌晨两三点，大家几乎不能睡觉，要准备好材料以便第二天继续谈判。谈判期间，我们都是会议室吃工作餐。”

从去年7月开始选址，到今年7月成功签约，无锡高新区和欧斯朗经历了10多次谈判。洪延炜兴奋地說，欧斯朗的落户，标志着无锡高新区将形成一个新的光电产业集群，“这样的龙头企业，能带动更多的光电企业相继落户。”

“我们新区已招商引资1500多家外企，其中80多家世界500强企业投资了100多个企业。目前，区内有1000多家高科技企业……”强莘说，去年，无锡高新区提出“530”招商计划，那就是5年培育30家上市公司。

有一线希望就“趁热打铁” 借力落户企业连环招商

招商取得丰硕成果，还有什么独特的秘笈？无锡新区信息与服务业发展局局长强莘坦言，无锡高新区招商落户项目其实最大多是有关联性的，“我们要善于捕获信息，紧紧抓住机遇，丝毫不放过一线希望。”

2008年，一个做视频搜索引擎

的技术团队，背着电脑到苏南诸多开发区、高新区四处考察，准备投资项目，却收获不大。强莘说，该团队和无锡高新区招商团队接洽后，招商人员很看好这个项目，该团队也覺得无锡高新区是可以信赖的投资之地，于是很快落户，成立了天脉聚源传媒科技有限公司。

天脉聚源在无锡高新区建立了中国最大的海量电视资源数据智能处理与数据挖掘中心，拥有全球最先进的云计算智能媒体处理技术和公共搜索引擎服务平台，建有上千平方米的现代化采编中心，配有庞大的专职编辑队伍，专门为各类电视台及新媒体提供电视资源的精细化加工索引服务。该公司的发展壮大，引起了中国网络电视台关注。去年底，中国网络电视台负责人汪文斌前来考察想进行合作。汪文斌考察临走时，称赞无锡高新区投资环境好，表示CNTV有机会的话也将前来投资项目。强莘说，从天脉聚源得知这一消息后，新区领导很高兴，立刻决定“趁热打铁”抓住这个机会。第二天，新区领导就带队前往北京拜访汪文斌，宣传新区投资相关优惠政策等。

“汪总听说我们前去很感动，他因工作繁忙，台里只安排了5分钟的接待时间。”让强莘记忆犹新的是，当天傍晚6点，他和领导见到了汪文斌，没想到一谈足足半小时。最终，汪文斌表示将再次前来无锡高新区考察。多次考察洽谈后，今年初中国网络电视台与无锡高新区签署合作协议，共同启动中国网络电视台南方新媒体产业基地建设。此举标志着国家级网络视听新媒体产业园正式落户无锡高新区。根据协议，我们公司自身是现代电子，都有“现代”二字……”

SK海力士半导体(中国)有限公司，2004年与无锡高新区签订了投资协议，2005年破土动工，2006年8月正式投产。在无锡高新区创造了最短的时间完成厂房建设，进入量产等空前纪录。目前已累计投资近80亿美元，发展成为无锡乃至江苏最大的外资企业，也是技术水平最高、发展速度最快的外资企业，成为韩国高科技企业在江苏投资企业集聚区。

“一首诗，你认识吗？请你读一下好吗？”“远上寒山石径斜……这是现代杜牧的《山行》。”“很好，我喜欢这首诗，喜欢秋天！”11月9日上午，记者前往SK海力士半导体(中国)有限公司采访，前来参加活动的韩国SK海力士株式会社社长权五哲接待了记者。一进办公室，会少许中文的权五哲便风趣地指着墙上的一幅书法作品“考验”记者。权五哲笑称，该公司和现代快报很有缘，“你是现代快报的，我们公司自身是现代电子，都有‘现代’二字……”

SK海力士半导体(中国)有限公司，2004年与无锡高新区签订了投资协议，2005年破土动工，2006年8月正式投产。在无锡高新区创造了最短的时间完成厂房建设，进入量产等空前纪录。目前已累计投资近80亿美元，发展成为无锡乃至江苏最大的外资企业，也是技术水平最高、发展速度最快的外资企业，成为韩国高科技企业在江苏投资企业集聚区。

权五哲说，在厂房建好前，家人并没有来过无锡。“选无锡之前，

朗新科技公司老总相识。朗新科技是一家专注于电力及能源行业从事信息技术研发、技术咨询与服务与系统运营管理的大型股份有限公司，总部在杭州。强莘说，朗新科技原本计划在香港上市，但股东后来决定今年在国内上市。“我们紧紧抓住这个机会，多次洽谈后，朗新科技领导有了在无锡高新区投资的想法。”

“如果朗新科技在国内上市，红筹回归程序异常复杂，且可能会承担一定的经济风险。在这方面，我们很有经验，就如同向市、省相关部门申报材料，办理哪些手续，怎样不会承担经济风险等，向朗新科技领导模拟了一遍，让他们看了很感动。”强莘告诉记者，功夫不负有心人，朗新科技今年已签约落户，将总部从杭州搬了过来，目前公司正在装修中。“先期过来人员两三百人，未来将发展到千人左右。”

“我们海力士集团的产品50%在无锡高新区生产，占全球市场份额12%左右。”权五哲透露，他很满意在无锡高新区的投资环境，计划进一步扩大投资规模。

每次来无锡，权五哲都会到处走走看看，欣赏无锡美景，品尝无锡美食，把自己融入无锡。在结束采访时，他笑谈：“我喜欢唐诗，喜欢中国历史文，也喜欢中国菜。我接触过许多国家的朋友，却和中国朋友交流最舒服，我想自己前辈子可能是中国人。”

激情招商引来“金凤凰” 海力士已投资近80亿美元

“一首诗，你认识吗？请你读一下好吗？”“远上寒山石径斜……这是现代杜牧的《山行》。”“很好，我喜欢这首诗，喜欢秋天！”11月9日上午，记者前往SK海力士半导体(中国)有限公司采访，前来参加活动的韩国SK海力士株式会社社长权五哲接待了记者。一进办公室，会少许中文的权五哲便风趣地指着墙上的一幅书法作品“考验”记者。权五哲笑称，该公司和现代快报很有缘，“你是现代快报的，我们公司自身是现代电子，都有‘现代’二字……”

SK海力士半导体(中国)有限公司，2004年与无锡高新区签订了投资协议，2005年破土动工，2006年8月正式投产。在无锡高新区创造了最短的时间完成厂房建设，进入量产等空前纪录。目前已累计投资近80亿美元，发展成为无锡乃至江苏最大的外资企业，也是技术水平最高、发展速度最快的外资企业，成为韩国高科技企业在江苏投资企业集聚区。

权五哲说，在厂房建好前，家人并没有来过无锡。“选无锡之前，

我也考虑过家人和员工从韩国过来能否过得舒适。后来，他们来了后感觉这边条件不错，自然也美，对韩国人也好，总体来说还是满意的。”

权五哲说，当初，SK海力士先后考察了印度、香港、珠三角、长三角、北京等众多地方准备投资，对长三角这个中国经济发达地区考察相对比较详细些，确定南京、无锡等几个城市为候选之地。“最终选择无锡高新区，是这里地理位置好，半导体产业配套全，有太湖有山，风景美。但最关键的是，无锡市和新区领导对该项目的引进有激情，而且提出的投资条件也不错。我们重视无锡新区的激情，也就是说我们看重无锡的人，才来投资的。”

“确定几个候选城市后，无锡高新区领导担心我们在其他城市投资，带队赶到韩国，进一步向我们宣传无锡高新区……”谈到这个细节，权五哲记忆犹新，称自己很感动。

“我们海力士集团的产品50%在无锡高新区生产，占全球市场份额12%左右。”权五哲透露，他很满意在无锡高新区的投资环境，计划进一步扩大投资规模。

每次来无锡，权五哲都会到处走走看看，欣赏无锡美景，品尝无锡美食，把自己融入无锡。在结束采访时，他笑谈：“我喜欢唐诗，喜欢中国历史文，也喜欢中国菜。我接触过许多国家的朋友，却和中国朋友交流最舒服，我想自己前辈子可能是中国人。”

找到“家”的感觉 企业总部从北京搬到新区

无锡高新区人和企业亲如一家，服务好企业，为成功招商也增添了砝码。在无锡高新区菱湖大道中国物联网国际创新园A栋6层，是中兴智能交通(无锡)有限公司的所在地。加上3层部分区域，该公司拥有3000多平方米的办公场所。该公司总裁助理李翔告诉记者，办公场所是新区管委会免费提供，3年不用交租金。在前两年，李翔和公司高层还在位于北京海淀区的公司总部办公。如今，北京总部却成了分公司。

李翔说，无锡高新区确定物联网的发展战略后，四处招商与物联网相关联的知名企业。“我们是做智能交通与物联网相关，又是中兴

的子公司，于是引起了无锡高新区的关注。通过从北京落户到无锡高新区的一家企业老板介绍，新区信息与服务业发展局局长强莘局长赶赴北京招商。”

“当天，我们老板要从国外回来，没想飞机晚点了，强局长等了几个小时。”2009年10月第一次接触洽谈，到2010年初签订战略合作协议，李翔说该项目的招商只花费了很短的时间。2011年3月，该公司总部正式入驻无锡。

没办公场所免费提供、没住地方帮忙安排、搬员工子女入学全解决、交通出行不便协调落实公交线路、吃饭成问题会办改善食堂伙食……李翔说，在无锡高新区让他感触较深的是，他们有找到了“家”的感觉。“在其他优惠政策外，新区创投公司还投资人股扶持我们上市，待我们发展壮大上市时，创投却将退出股份。以前服务好，可能是想把我们招过来。来了之后，我们没有困难，能主动去为我们协调解决，这是我们想不到的。”

李翔说，北京海淀区高新企业密集，该公司原在海淀每年上交财税仅千万元，排名1000多。当地相关部门并不重视该公司。“直到我们总部要搬离时，才引起当地相关部门关注。今年我们销售收入将冲4亿元，成为无锡高新区太科园的领军企业。”

“我们即将在菱湖大道西侧盖总部大楼，整个占地面积约百亩。”对于在无锡的未来发展，李翔充满希望。腾讯买卖宝也是总部从北京搬迁到无锡高新区的企业。该公司的前身是“商机无限”，由总裁张小玮和高级副总裁夏金鸽等人创办，做手机移动互联网电子商务。从2006年创办以来，无锡东、腾讯等相继投资入股，该公司在业界具有一定的影响力。前年，经一家企业老板推荐，无锡高新区管委会领导带队前往北京招商，此后不久该公司便落户无锡高新区。去年3月，该公司总部完全搬到无锡高新区。

“前年刚到无锡高新区，我们产值仅5000万元，去年是1.5亿，今年将达6亿，目前是近300%的速度在飞跃发展。每年，公司正准备上市。”夏金鸽说，无锡高新区能把该公司招商来，主要是政策+服务。无锡高新区招商团队服务更专业一些，招商人员对整个产业很了解，发展思

路很清晰，而且配套服务给予了强有力的支撑。“免租提供创业场所，人才招聘提供培训、补贴、宿舍，税收上也有优惠。”

“无锡高新区招商是奔人，奔我们是看我们技术团队不错。我们也是奔人，我们和他们当朋友一样相处很融洽，有政企合一的感觉。”李翔这样评价无锡高新区招商人。夏金鸽也感慨道，“无锡高新区一位前任领导曾说过，他们和企业家有相同的DNA。”

主动牵线搭桥 “3D打印”助力民营企业

“这里面装有钛合金粉，刀片刮过一层薄薄的粉，激光根据设计的三维图形操作成型，这样反复层层叠加，很快便能‘打印’出一个实物。”走进飞而康快速制造科技有限公司车间，一台激光粉末制造机正在加工航空产品，该公司一位高级顾问说，这是国内首台加工钛合金产品的“3D打印机”，自从国外引进以来，订单接连不断，“3D打印机”几乎没有停歇过。

飞而康快速制造科技有限公司位于无锡高新区鸿山街道，是鸿山街道本土民营上市公司银邦铝业子公司，今年8月刚成立。该公司董事长沈于蓝介绍，“3D打印机”和国外专家团队能落户银邦铝业，这离不开高新技术对该公司的诱惑及地方政府的帮扶。

去年12月，一位从事“3D打印”科技的专家从国外归来，跟随有关部门到地方找项目合作，接连跑了多个地方，没能找到合适的企业。“别人不要，我们要！”无锡高新区相关领导知道此消息后，主动将专家一行邀请到银邦铝业参观。没想到，在新区管委会的牵线搭桥下，这次参观让世界先进科技项目在银邦铝业落地开花。

“我们对银邦铝业的技术创新很认可，我们的高新技术对银邦铝业也有很大的诱惑。”该位专家说，如今事实证明，他当初的选择没有错。目前，该公司正准备引进目前世界最大最先进的钛合金“3D打印机”。

沈于蓝是银邦铝业老总的儿子。今年6月，回国留学的他在英国留学学毕业，便回大开发筹备成立飞而康快速制造科技有限公司的重

担。他说，该公司今年8月底正式成立，在财政和土地等方面，无锡高新区给予了很大的扶持优惠政策。

沈于蓝留学学的是工商管理专业，以前对“3D打印”不了解，现在跟着来自国外的专家团队学习，他很看好这个高科技行业的发展。沈于蓝说，以前加工钛合金产品，需要制作模具，大点的产品从设计图纸到制作模具、加工成成品，可能需要几个月或几年的时间。而现在只要有三维设计图，几个小时或几天便能加工完成，而且是成品。此外，传统的办法加工钛合金产品，不但耗时，材料利用率也很低。传统加工利用率不足10%，使用“3D打印”利用率高达90%以上。

飞而康快速制造科技有限公司高级顾问说，该公司的“3D打印机”可加工钛合金、铝粉等众多金属材料，产品涵盖航空航天、精密模具、高端艺术品、汽车配件等高科技领域。“若将人体进行三维扫描，我也能‘打印’出一个超逼真的实体金属人。”

对于公司的未来发展，沈于蓝很自信，“我们公司规划占地数百亩，分两期建设，待形成一定生产规模后，将筹备上市。”

“530”计划唱响海外 人才集聚找到创业“天堂”

“建区之初，我们几乎谈不上人才工作，第一要务是招商引资。”无锡新区人才办副主任束国军说，“无锡新区人才仅引进两三位，2012年第一批无锡市科技创业领军人才。该公司获得无锡国联集团旗下的国联环保和联泰创投共4900万的创业投资，注册资本1亿元，主要从事磷酸铁锂电池的生产及电力存储及电源管理系统的研发及产业化发展。经无锡高新区的对外宣传，及入驻企业家口口相传，海外许多留学生都知道无锡高新区实施的530人才计划，“530”成了无锡的一个品牌。”

“来到无锡高新区，让我感动的不是扶持企业发展的政策，而是人。相应的配套减负政策，各地都有，基本大同小异，他们把我们招来入驻后，依然给予热情的服务，主动帮助我们申请项目，帮助我们解决场地、资金等诸多难题，让我们感受到实实在在的真情。”吴从笑动情地说。

目前，无锡高新区拥有各类人才18万人左右。无锡新区海外归国人才创新创业办公室主任助理郑江伟介绍，从2006年实施“530”计划以来，无锡高新区新引进520个“530”海归创业团队，占全市的1/3。“截至目前，我们培育了36名国家千人计划入选者，40名江苏省双创人