

手机不花钱、移动不换号、领取不签约、话费不绑定……

大屏 3G 智能机免费送明天开闸

国庆期间,消费者可直接到指定的尼彩手机工厂店领取,通过电话:400-8699-099 预约者优先

在很多人心里都有一个根深蒂固的概念:“天下没有免费的午餐”,同样,天上也不可能“掉馅饼”。不少商家在节日促销等活动开展时,也常常打着“免费”的旗号。到最后,消费者很有可能没吃到免费的“馅饼”,却掉进了“消费陷阱”。“免费”不过是一个勾人的“诱饵”。

细心的市民会发现,此前,中国移动尼彩手机工厂店有关“中秋”、“国庆”两节活动表述得朦胧又低调——4吋大屏3G智能机免费送给你。参加者有机会花100多块钱就

可以拥有该款手机。

报名者不少,这几天活动还没正式开始,在鱼市街56-6号的尼彩手机工厂店门口,每天都有很多早早排队参加的人。有确信无疑的、将信将疑的、后悔来迟的、庆幸来巧的……也都各有各的说法儿。一时间,传言纷纷。

“拿咱们试验新手机是吧?这质量能稳定吗?”

“一百多块就能得智能手机,还是3G4吋大屏,谁信呢?”

“一百多块,别说是大屏智能机了,就是老人机也不止。”



实拍手机

4.0吋大屏
1G双核CPU
安卓系统
双卡双待
高清摄像头
大铃声
大字体
超长待机

“挑手机的三个金标准就是一摸二看三体验,这手机越体验我还越觉得它越好!”

“听说是中国移动和尼彩手机工厂店一起搞的。”

“不会就送个百八十部就拉大家

做陪傍的吧?”

“不换号、不签约又不绑定话费,交个100多的杂费,就能把手机拿走。真的?假的?”

“这手机拿在手里就会用,功能多得数不清,速度快,容量大,还是双卡双待机,说实话,要是100多美元还差不多。你看这导航、这照片,清晰度多高。”

“肯定是限量版的,真是敞开送,谁也送不起呀,赶紧先拿到再说。”

“煤老板有实力,送批手机出去,小意思。现在又有中国移动的支持,

更没问题。我就琢磨,你说人家免费送的都不纠结,咱这捡个大便宜的怎么还卖起乖来了呢?”

据了解,此次活动只在玄武区鱼市街56-6号和中央门安怀村(下关区和燕路49-63号)的尼彩手机工厂店领取,经了解证实,免费领取“4吋大屏3G智能手机”时要交纳的一百多块钱跟手机无关,而是物流、活动组织、宣传等项目杂费。手机,还真是免费的。中国移动尼彩手机工厂店到底准备在本地投放多少部手机,目前尚无确切的消息。

相关链接

北京钓鱼台国宾馆召开新闻发布会

“三年前我们干的事情把一千多的手机卖到几百块钱把中间的水分挤干今天我想干个什么事,把卖手机变成送手机,让老百姓不用花钱就能把手机拿走。”

9月23日,在举世瞩目的北京钓鱼台国宾馆,“煤老板”卢洪波面对全国100多家新闻媒体记者,再次颠覆性地宣布:尼彩将和运营商联手,将卖手机变成送手机,开启中国手机免费送的新时代。发布会上,首款免费送的4吋大屏3G智能手机也在记者惊异的尖叫声中华丽亮相。业内人士认为,尼彩此举,无疑是在国外早已实行的手机免费送的模式在国内破冰开启,也意味着中国消费者免费用手机的时代已经来临。



想问就问

手机免费送,凭啥?

——尼彩科技集团 CEO 卢洪波“打开窗户说亮话”

“天下没有免费的午餐,天上也不会掉馅饼。尼彩手机免费送,到底图个啥?“免费送手机,尼彩靠什么生存?”“免费送手机时代真的来临了吗?”……

9月23日,在北京钓鱼台来自全国各地的媒体记者,追访着煤老板卢洪波。

问:这么好的手机免费赠送,你们是商业炒作,还是真正的免费赠送?

答:肯定是赠送,绝不是炒作。不仅是一两台,而且准备在全国赠送20多万台。

问:此次活动的费用是尼彩一家承担,还是有别的企业参与?

答:我们要感谢中国移动,这么大的活动单凭尼彩一家很难做到。这次活动得到了中国移动的大力支持。

问:你们送的手机要不要充话费?

要不要换新号?要不要捆绑话费套餐?

答:消费者只要是移动用户,不需要充话费,不需换新号,也不需要捆绑话费套餐。

问:既然是免费赠送,为何还要收100多元的费用?

答:手机绝对是免费的。100多,只是此次活动的筹办费,如:物流费、广告费、人员工资等杂费。

问:所送的手机是否享受国家三包服务?

答:完全享受国家三包政策。

问:非移动用户是不是不能参与?

答:我们欢迎所有的消费者参与,特别是现在还没用上智能机的消费者。但由于此次活动,我们获得了中国移动的补贴,所以不是移动的用户现场办理移动卡才能参与。

手机知识

别误会智能手机

误区一
智能机是高科技,太复杂,不好用

其实智能机使用更方便、更简单。就如同汽车的“手动”变“自动”,相机的“对焦”变“傻瓜”。通过简单的一划、一触,实现以前功能机无法比拟的多种功能。

误区二
智能机的应用太多,电话费很高

实际上,智能机的微信功能让你:打电话、发短信,连打国际长途也不要一分钱;再如缴水费、电费,不用坐车到营业厅排队,就可用手机办到。

不用捆绑,不用换号,不用存话费,4吋大屏3G智能手机报名就能免费拿

免费送手机玩的啥“节奏”?

活动还在进行,400-8699-099电话持续火爆,但很多人担心“过了这个村再没这个店”

“只要您是移动手机用户,或者说只要您拥有移动手机卡(无论是老卡还是新办的卡),您就可以获得中国移动尼彩手机工厂店免费送您的一部4吋3G大屏智能手机,而且不用捆绑,不用换号,不用存话费。”连日来,中国移动尼彩手机工厂店的400-8699-099报名电话一直热得烫手。报上名登了记的市民奔走相告:“是真的,赶紧打电话去登记领取免费大屏3G智能手机!也许过了这村就没这个店了。”免费送手机,百姓得实惠,消费者笑歪了嘴,但很多手机同行却很纳闷:免费送手机到底玩的是啥“节奏”?

“三年前,我们做的是:把千元手机卖到了几百块;而今天我们做的是:把卖手机变为送手机。”9月23日,在万众瞩目的北京钓鱼台国宾馆,有“手机价格屠夫”之称的卢洪波,再次颠覆性地开启了“手机免费送”的新时代。卢洪波向来自全国的100多名媒体记者阐述了他的“2.0版经营理念”:“手机肯定有成本,但为什么我们能免费送?说透了,我们免费送的手机,得益于中国移动的大力支持和巨额补贴。因为免费送手机活动,我们只针对中国移动用户,移动公司借此可以吸引更多的用户使用移动通信网络,因为有移动的补贴尼彩

可以做到免费送手机,消费者也可以免费得到手机。”

“既然是免费送,为什么还要收100多块?”卢洪波对此回答道:“手机绝对是免费的,这100多只是收的物流费、公告费和人员杂费等。”

“那么免费送活动能坚持多久?会不会夭折?”面对媒体的质疑和追问,卢洪波笑着说:“至少国庆期间我们会坚持,是否会长期坚持下去,这要看移动公司对我们的扶持和补贴力度能不能持续。不过,我相信几年之后,手机免费送的模式一定会在全行业复制,那时才是真正的手机免费时代的来临。”



指定领取地点

总店:
玄武区鱼市街56-6号(越时空楼上木马公寓)

中央门安怀村店:
下关区和燕路49-63号(公交线路:8路、30路、54路、72路、76路、77路、308路、175路、802路、安怀村东站;地铁:1号线红山森林动物园)