



核心报道

打击“药贩”

# 夫妻药贩被抓后哭穷 一查,家有两套房两辆车

南京警方发现,这些人大多是“久病成药贩”,还会拉拢医院保安帮开药

收药,低价卖药……类似这样的“牛皮癣”,在城市的许多角落里都能见到,这种“地下药品买卖链条”一直不为大多数人所知。近日,南京警方抓获了数名“药贩子”,他们低价收来药品后再抬高价格卖出去,从中赚取差价。值得一提的是,这群人中,有很多本身患有严重疾病,当他们偶然获知这样一条“致富之路”后,甚至会拉着家人一起“入行”。

现代快报记者 刘旌 通讯员 成华 夏立新

他们的买卖

## 药贩家中搜出价值20多万元的药

今年7月下旬,秦淮警方发现,辖区内一家大型医院和附近的药房门口,常有人回收病人用不完的药品。经过侦查,警方抓获了陈平夫妇,并在其家中搜到了大量的药品、20张银行卡和多部手机。后经鉴定,这些药品的市场价达20多万元。

两人涉嫌非法经营罪,后因陈平患有尿毒症,被取保候审,而他的

妻子则被秦淮检方批准逮捕。

陈平在归案后交代,他早年就得了肾病,十多年前换了肾,但肾病并没有就此根除,目前身患尿毒症,要定期血透。

2005年前后,他在看病时发现,从一些人手上买药要比在医院买便宜,他试着在别人手上买过几次药,也就逐渐摸透了这其中的“奥妙”。

## 以三分之一价格收药,再加价卖出

这些药是怎么来的呢?陈平说,他认识的病友多,“有些人看病可以报销。”他一般以市场价的1/3收药,然后加价卖出去。

据秦淮检方介绍,根据目前的情况来看,这些药大多是真药,很多都是市民通过医保卡刷出来的,“有的人医保卡里的钱用不完,可能会刷卡兑现。”

据一名上海的“卖家”称,她自己会从医院门口收药,然后卖给陈平,虽然大多数时候,她都扮演者“卖家”的角色,但偶尔在缺货时,也会向陈

平等人家进货,俗称“串药”。

陈平说,他将药收到手后,便宜一点的药,一般就加个几块钱卖出去,而贵的药则要加价10到20元。“做熟”以后,他也逐渐有了一些固定的买家。就在陈平被抓当天,还有买家去陈平家拿药。

而陈平更多的下家,则位于外地,安徽、江西等地都有。也正因为距离遥远,药品的流通一般都是依靠快递,就连经常去他们家收取快递的快递员也称,几乎每次去他们家拆箱验货时,看到的全都是药。

## 医院保安帮开药拿“跑腿费”

在案件的侦办过程中,警方还发现两名医院保安也帮他们开药,赚取“跑腿费”。

其中一位保安称,由于陈平经常来医院看病,他们才互相认识。

“陈平的妻子把病人的姓名、编号、药品信息等发给我,我再找医生或护士开。”据这位保安说,他自己开过七八次,其余是让自己的同事开的。“前一两次的名字是陈平本人,但后来都不是的。”对此,陈平的妻子解释说,这些开药的人都是他们的老乡。

而据另一名帮开药的保安称,陈平妻子找来的病号,大多都换过肾。他前前后后帮开了20多万元的药,自己拿到了不到两万元的好处费。

让人生疑的是,这些病人资料怎么会流到陈平妻子的手中?警方正在进一步侦查中。

## 看不起病而卖药?其实有房有车

据现代快报记者了解,类似的案件,秦淮警方近日已侦破多起,陈平夫妇只是其中一起。

这些人中,很多人要么自己患有严重疾病,要么家人患病。据他们交代,也都因病而得知这条生财之道,甚至有人在被抓后说,自己最初是因看不起病而卖药。

他们的生活真的那么困苦

吗?检方表示,实际情况并非如此。以陈平为例,他称自己每个月看病要花近万元,卖药可赚五六千元,按理说应该是“人不敷出”,可民警在清查时发现,他家中还有两套房,两部私家车,以及数十万元的基金。虽然他并不承认这些是靠卖药赚来的,但他们夫妻并没工作,本身的家境也不算好,这很难解释得通。

背后的故事

## 药贩手里的药,要不得

秦淮检方表示,倒卖药品存在巨大隐患。“这些药品经过层层转卖,最后流到患者手上时,安全质量很难保证。”而一些对保存条件有特殊要求的药品,在离开医院后,就脱离了它所需要的环境,这可能会对药效造成损伤。

更为重要的是,当这些药不是通过正规途径买卖时,很难保证不会有人偷偷修改生产日期,

使一些过期药甚至是假药泛滥市场。“万一因服用这种药物造成其他的健康隐患,患者想投诉也很难。”对于这种非法买卖药品的行为,要坚决打击。此外,这类案件也暴露出相关部门单位在监管上存在一定的缺陷。比如,医生在开药时要加强对患者身份的审核,以及药品的选择和所开的药量,医保卡监管部门也要加强对医保卡使用情况的监管。

检察官提醒

# 恒大冰泉惊艳亮相 冠军之水彰显冠军本色

11月9日,中国广州恒大在2013年亚冠决赛上击败韩国首尔FC成功夺冠,随后,11月10日,恒大集团高调宣布旗下“恒大冰泉”正式进入高端矿泉水行业。而里皮、郎平、菲戈等众多体育明星将同时担任恒大冰泉的全球推广大使。未来一年内,恒大冰泉将出现在恒大足球队的胸前广告上,也将成为广州恒大足球队唯一指定饮用水。据了解,恒大冰泉源于世界三大优质水源地之一的长白山,秉承“民生理念”的恒大将以高品质及每瓶3.8元的亲民价格,抢占市场。

现代快报记者 宋昱

## 民生地产 关注民生健康

由于经济发展的不平衡,人们的生活环境遭到了不同程度的破坏,环境污染问题已威胁到人类的健康。目前,中国国内对饮用健康好水的观念还比较淡薄,而在欧美地区,公众都非常注重饮用高质量的水,并将其视为有助于提升生活质量的最重要途径之一。恒大集团着眼社会民生,决心自营高品质的天然矿泉水品牌,从根本上解决人们最为关切的饮用水安全问题。

据了解,恒大冰泉水源地为长白山银龙泉,与欧洲阿尔卑斯山、俄罗斯高加索山一起被公认为世界三大黄金水源,其深层矿泉,经过地下千年深层火山岩磨砺,百年循环、吸附、溶滤而成,水温常年保持在6-8℃,水质中的矿物成分及含量相对稳定,水质纯净、零污染,口感温顺清爽。

除此之外,恒大冰泉蕴含丰富且均衡的人体所需钼、硒、锶等20多种微量元素,特别含有国内罕见的氩、锂元素,氩元素能促进血液循

环,且偏硅酸含量是一般矿泉水的2-3倍,对心脏病、高血压、动脉硬化等都有医疗保健作用。

因其开发的楼盘在中国十大房地产企业里价格最低、品质卓越、性价比高,恒大地产被老百姓誉为“民生地产的典范”。如今,恒大冰泉的横空出世,亦与恒大集团“民生地产”的理念相一致,恒大将坚持“一处水源供全国”、“高品质,亲民价格”的模式,唤起国内人们对健康好水的关注。

## 预算百亿 首期建两水厂

上市仅四年的恒大地产,凭借着雄厚的实力,已成功从地产行业跨入体育界,从体育界玩转到影视音乐,如今又再度跨越,打造高端矿泉水品牌。

恒大矿泉水集团相关负责人透露:“恒大即将在近三年投入100亿元,首批投产年产40万吨与80万吨的两座水厂,分别位于白山市的靖宇县和抚松县。远期规划年产将达千万吨。同时,在销售模式上‘恒大



里皮、郎平、菲戈等众多体育明星担任恒大冰泉的全球推广大使

冰泉’将借助集团在地产领域全国布局的优势,将以终端直营渠道和现代渠道为主,以特通渠道和经销商渠道为辅,建立起立体营销网络。”

记者了解到,恒大集团考虑建立一套独立的饮用水系统,将恒大天然矿泉水纳入楼盘社区系统,使之成为恒大物业的一大亮点,为物业提高附加值。而目前,恒大在南京的楼盘主要有江宁的恒大绿洲、溧水的恒大金碧天下以及都市圈的恒大雅苑,这些项目都将可能受此利好。

此外,恒大冰泉还计划在北上

广深等一线城市、直辖市、省会城市等核心商圈地标性高端商场设置产品4S品牌展厅,在全国超过130个城市、逾200个项目等设置产品展示零售店,并开通“恒大矿泉水”网上商城,为消费者提供全方位的后期客户跟踪服务。

## 引进世界级设备 确保健康好水质

除了将坚持“一处水源供全国”的模式,保障每一滴水来自长白山之外,恒大冰泉在制取工艺上又是直接从深层火山岩中取水,无空气

接触灌装生产而成,同时,公司共有三条生产线,主要设备从德国进口,具有世界级水平。共选购德国KRONES等厂家的34套进口设备,从取水、净化、吹瓶、灌装、瓶贴、包装、码垛、品控等工艺均采用世界上最先进的生产工艺,确保从水源至装瓶的品质。

值得一提的是,工厂设立专门的品控部门,在生产车间内建有300平方米的品控室,品控室拥有完善的检测仪器、设备、设施,微生物检测及培养室,均按照国家标准进行建造,以向客户保证恒大冰泉的优良品质。