

上了财商课,小学生开淘宝店卖手链

20多位“家长老师”,将编写全国首本小学生“财商”教材

昨天,南京市教育部门主办的小领袖训练营,在游府西街小学进行。两个胖乎乎的小男孩一下课就凑在一起聊起了“生意经”。一个说:“我现在用‘找规律’来设计手链。”另一个表示赞同:“是啊,我们要思考怎么提高竞争力,卖更多的手链。”在训练营上了财商课后,琅琊路小学五年级的吴俊卿和韩乐桐,合伙开了一家叫“大美为乐”的淘宝店,当上了“小老板”,专卖自制水晶手链和旧书。

现代快报记者 黄艳

今年10月1日,淘宝上出现了一家名为“大美为乐”的新店,一开始卖小学生的旧书,后来又增加了自制的水晶手链。这家店铺以公益为名,所有的收入都会用于帮助贫困学生。网店的老板,是南京琅琊路小学的四名学生和他们的妈妈。

上了财商课,小学生试水淘宝店

“孩子们上了财商课,就想着凭自己的本事赚钱。”今年9月,吴俊卿和韩乐桐在小领袖训练营上了财商课,想到自己平时读过很多书,放在家里占地方,不如卖给有需要的人,就跟妈妈商量开网店。

“我们也不懂开网店啊,又向其他家长求援。”吴俊卿的妈妈吴芳是房产公司的,房产营销是她的强项,但开网店完全不懂,韩乐桐的妈妈贡晓鹏是做人力资源工作的,同样不懂网店怎么开。他们找来新的合伙人,心灵手巧的琅小小姑娘缪尹、刘欣雨,还有她们的妈妈,一起合作。

网店10月1日开张了,大家商量好,赚的钱都做公益。第一个月,凭着卖旧书,他们的营业额超过了1000元,这些钱用来资助两个西藏的小朋友上学。

虽然一开始生意还挺顺利,但孩子们想增加了劳动价值后,多赚些钱。随后,妈妈们在连云港批发了天然水晶珠子,让孩子们手工串制。

“我们的手链还是挺受欢迎的,我还向同学推销了一串。”吴俊卿自创了“找规律”串珠法,用紫水晶和透明色的混搭,这样做出来的款式特别又不显得杂乱。

为了让手链更有“卖相”,他们还设计了LOGO,订制了首饰盒和包装袋,定价也不贵,大多数手链不到100元。

到目前,淘宝店营业额已有近五千元,但孩子们并不满意。

“我们的手链虽然挺漂亮,但和其他店相比,我们的竞争力在哪里?”韩乐桐说,大家已经很努力了,但是和其他水晶店相比,优势不明显,该怎么办?

“我们设计了爱心卡,如果买东西的人想给贫困地区的孩子写信,他们可以得到爱心卡,买手链优惠10元。”“我们还想到,下一步可能去资助考上大学的贫困生,这样他们以后工作了,再帮助别人,这才是最大的‘收益’。”……孩子们很有兴致地说着他们的“生意经”。



孩子们在制作手链 家长供图

查阅百度百科,财商的本意是“金融智商”。财商包括两方面的能力:一是正确认识财富及财富倍增规律的能力(即价值观);二是驾驭财富、正确应用财富的能力。财商是与智商、情商并列的现代社会不可或缺的三大素质。不过,在传统的小学课堂上,并没有相关的知识教育。

讲课的都是家长,主题也很丰富

参加南京市教育部门组织的小领袖训练营的孩子,共180人,来自南京多所小学。他们在五年级这一年中,都要在周末学习财商课,共36次,主讲人是20多位训练营的学生家长。这些家长都有经济类的专业学习背景,以在企业担任管理职务的居多,还有一部分曾在企业工作过的大学老师。他们讲课的主题包括就业、消费、投资、风险管理等。

就业这个主题有两讲,主讲人范志田,自己是开外贸公司的,学的专业是企业管理。“我从职业的基本概念给孩子们讲起,讲怎么发现适合自己的职业、如何发展自己的职业能力、就业对于人生的意义,等等。”

上课时,范志田用的是角色扮演的方式。学生们分演餐馆总经理、采购经理、厨师长、服务员领班。他给孩子们的情境是:餐馆生意不好,两个厨师辞职了,还有服务员被辞退了,这时该怎么办?

课上完了,范志田做了一个职业调查,

“会讨价还价的孩子,愿意当采购经理。想当领班的孩子,是觉得自己擅长和别人打交道,愿意去处理问题。还有想当厨师长的,认为自己平时动手能力强。”范志田说,家长们可能更愿意孩子去当总经理,但孩子们会从自己的爱好上去对应职业,他们考虑得不会那么功利。

“家长老师”洪晔,讲的是投资,出手就给孩子们“10万元”。不过,孩子们都嫌少,他们都希望选择投资房产来增值,但10万元在南京根本买不到什么房子。洪晔启发大家,在南京买不起可不可以去外地买,甚至去外国买?

“家长老师”汪小珊是名会计,她给孩子们讲的是消费。“收到5000元压岁钱怎么办?”孩子们有的认为可以直接花掉,有的认为可以存起来。而汪小珊的建议却是,可存部分也可花部分。“花钱要适度。比如到外面吃饭,就应该遵循‘光盘’原则,消费不能攀比。”

小领袖训练营主办方、南京市小学教师培训中心主任谷力博士告诉现代快报记者,主要由这20多位“家长老师”编写的全国首本面向小学生的“财商”教材,预计将于明年6月前出版,目前已经进入策划阶段。

全国首本“财商”教材,明年出版

谷力表示,通过研讨,将进一步细化每个章节的具体内容,互动性会比较强,创设情境帮助孩子理解相关知识。

“不仅要教财经思维,更要学财商品德。”谷力表示,有的孩子了解到一些财经方法后,就非常想赚钱,这时,成人就需要引导。有一个小学生,成绩比较好,为了赚钱,

竟然把作业挂在网上,同学抄一次给几毛钱,后来被家长发现后,及时制止了。“这也给大人们一个提醒,要教育孩子,有了钱怎么用。”

据悉,未来“财商”教材不仅会作为小领袖训练营的教材,也会成为探究学习教材,在全国范围内发行、使用。



www.hentiquecity.com
210 司康街致意 / 会议中心 / 自助餐 / 咖啡厅 / 茶餐厅



淘田·城市酒店
HENTIQUE CITY HOTEL
住南京酒店 / 享城市风景

盛大开业

南京淘田城市酒店坐落于时尚地标“水立方”商业综合体中心,紧邻夫子庙繁华地段,步行可至中华门、城墙、秦淮河、百家巷、江南贡院、李香君故居、太平天国历史博物馆、南京民俗博物馆等著名旅游景点,交通十分便捷。

南京淘田城市酒店是亚东建设集团成功开发运营首座国际天月湖酒店度假村酒店之后,倾力打造的城市精品商务酒店,建筑设计师,似五彩斑斓的璀璨宇宙,绚烂夺目,温馨浪漫。在逐日城市酒店,洋溢着“淘田”文化的韵味,展现了“淘田”时尚的品质,让宾客领略入骨文化,品位多彩生活。

中国·南京建康路3号
电话:025-8888 0018
传真:025-5805 9600



五星跨年大促:红米合约机 998 元再送三重礼

五星电器为期十天十夜的跨年大促自昨日开启各门店就迎来超高人气。五星表示,此次主要采用特价、直降、满减返券等促销形式,让利全面释放,例如移动版红米手机合约价仅998元,加送1500M流量、移动电源和乐扣水杯;三星 Note 3 (N9009) 合约价1599元,欧式油灶套餐1099元……充分激发消费者的购物热情。

据五星介绍,由于已提前制定好包销、定制、特价、惊爆机型,并争取到了相当一部分价格优势突出的促销资源,因此对此次跨年大促信心十足。其中,手机方面是促销重点之一,本次五星 & 百思买移动会

将资源集中在主流品牌大屏智能合约机上,如移动版红米手机合约价仅998元,加送1500M流量、移动电源和乐扣水杯;联通版iPhone5S合约价5399元,加送5G流量/月(需办理联通286元套餐);电信版三星 Note 3 (N9009) 合约价3999元,加送2400元话费和B309手机一部。针对现下呼声最高的4G版iPhone5S,百思买移动给出:预约并成功购买即送200元手机配件券的额外优惠。消费者凡购合约机即赠新年台历。

大家电方面,TCL40英寸智能3DLED彩电一款2499

元,三门冰箱一款1599元,欧式油灶套餐1099元,三星笔记本电脑NP-Q470-JS0FCN仅3899元,科龙正1.5P空调KFR-35GW/VG-N3 2199元,澳柯玛电暖器NH20M201仅238元,莱克空气净化器KJ302仅2599元。同时,消费者还可参与购套餐满减返券活动,最高可获2000元全场通用券。活动期间五星家电顾问也将全程陪同消费者导购、比价、提供建议,帮助消费者核算最优惠的购物搭配争取最大的实惠,让广大市民享受到省心、省时、省钱的优质服务。

(王小唯)