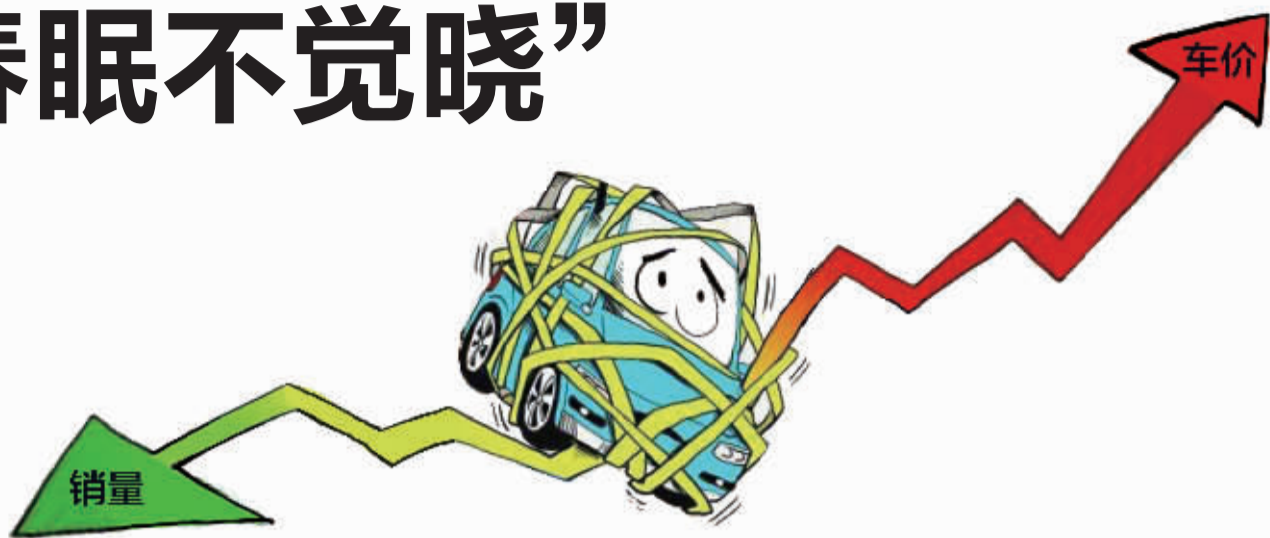


# 车价回升 销售转冷 车市“春眠不觉晓”

“过完了一个春节,车市的热度仿佛被一下子带走了,同火热的一月相比,二月的车市就像进入了春眠一样,现代快报记者在走访车市时发现,很多4s店里都没有了春节之前热火朝天的忙碌景象,顾客的到店量一下子减少了一半以上,最直观的现象,就是不少销售顾问都表示能按时上下班了。

现代快报记者 张瀚中



漫画 雷小露

## 一月的火热戛然而止

从历年来的情况看,春节之后车市的转冷是个普遍现象,大多数人都在节前完成了购车计划,只是今年春节处在1月末尾的这个时间节点造成了1月与2月车市的冷热分明。

今年1月,国内车市出现了近年来前所未有的火爆,上海通用三大品牌单月销量突破17.5万辆,起亚、奥迪等品牌也取得了两成以上的同比增长,沃尔沃更是让中国市场的单月销量超过了美国市场。

但是到了二月,这股热浪突然冷却了。记者在走访几家合资品牌经销商时了解到,他们店一月份每个销售顾问基本都有25辆以上的销售业绩,但是进入二月以来直到元宵节前,很多销售顾问

还没开张,有销售顾问告诉记者,他们店从春节开始直到正月十二才卖出去马年的第一辆车。

## 车价回升趋势明显

除了春节假期造成的硬性影响之外,二月份车价的回升也是车市突然降温的一个重要原因,一方面,二月份各大汽车厂商并不像节前那样急于冲量,车企给经销商制订的销售目标也有所下调,经销商也希望车价能够有一段稳定与调整的时间。

记者在走访了一些近期有购车意向的准车主后得知,很多车型的优惠幅度与一月份相比都收缩了一半以上,部分车型干脆取消了现金优惠,只保留了一些赠送礼包。

那么车企对价格的回升又有怎样的态度?记者尝试联系了几个品牌区域的负责人,得到的结果基本上都是正在召集各地经销商开会,共同研讨与制订新的价格政策,这往往需要一段时间,所以二月份车价的回升,也是一种比较保守的做法。

## 春眠还有一个个月?

对于二月份的汽车市场,大部分经销商都不抱太多希望。中国汽车流通协会的调查结果显示,超过7成的经销商认为总需求在减少,仅有不到8%的经销商认为2月车市的经营状况将“不错”。

但是二月的冷淡毕竟不是汽车经销商的常态,大家还是十分期盼着车市从春眠中醒过来。

目前行业都把目光聚焦在了三月能否大幅回暖的问题上,不少人认为三月份的车市会在厂家与经销商的共同努力下重新回暖,全国乘用车市场信息联席会秘书长崔东树表示,一季度的统计数据一般会显示出全年市场的走势,而厂商也会根据走势调整产销计划,“一旦3月的销量不能超过1月,那么车市全年也不会出现大幅增长。”

但是也有业内人士预计,车市的回暖不会在三月份马上就表现出来,2014年车市的第一波热浪最早也要等到四月。

有经销商的销售总监告诉记者,他们刚刚做完三月的具体销售目标,根据市场实际情况判断,老总只给他们下达了不到一月份销量一半的销售任务,而对于四月份,他们则有较高的期待。



# 商旅新风 大观天下



金杯阁瑞斯8.98万起

金杯阁瑞斯外观气势夺人,初见即知境界非凡。GOA高安全车身,高品质盾形电镀前格栅,睿智双色鹰眼前大灯,前后独立悬挂底盘,更有集成DVD,多功能车载会议桌,万全细节,完美雕琢。商界政界,尽享从容境界。

江苏镇江	025-52518251/52518503	南京湖体	025-84279261	江苏淮安分公司	0517-83800533
江苏扬州	0514-67881641	江苏盐城	0511-88691717	江苏南通分公司	025-86306110
江苏徐州	0512-65962988/65965183	江苏常州	0512-66579111/66579222	江苏无锡	0510-87795668/87795788
江苏连云港	0518-85813002	江苏泰州	0519-85105118	江苏宿迁	0519-89800860
江苏淮安	0523-86891773	江苏扬州	0510-82131535	江苏徐州	0512-52834111
江苏盐城	0515-88283060	江苏淮安	0512-58185912	江苏南通	0512-57727272
江苏镇江	0510-85485678	江苏淮安	0510-87229168	江苏宿迁	0512-53511909

## 金杯阁瑞斯

Brilliance Auto 客户服务热线: 400-818-8333 网址: www.jinbei.com

