

买基金送彩票 “获益翻倍”?

彩票销售网站打擦边球,合规性遭质疑



始于余额宝的货币基金“触网”竞争日趋激烈,价格战、渠道战不断升级。5月20日,彩票365网站在其官网打出:“5月20日10:00正式开抢基金收益+等额现金彩票”的理财产品,并以“获益翻倍”为噱头。据记者了解,该理财产品是易方达和彩票365合作推出的易方达货币基金产品,这也是基金公司货币基金首次与彩票网站进行营销合作。

获益翻倍噱头:等额“彩票”奖励

根据产品的宣传页面,“彩票365余额理财2.0”七日年化收益率为“4.877%”,这是一种“基金收益+等额‘现金’彩票”的收益模式。易方达与彩票365均未透露该产品对接哪只货币基金产品,不过易方达官网显示,5月19日易方达易理财的七日年化收益率为4.877%,或许这正是该平台对接的产品。

然而“基金收益+等额‘现金’彩票”并非严格意义上的“获益翻倍”。据彩票365客服介绍,该产品“基金收益+等额‘现金’彩票”的收益模式是基金公司给出收益率为上述的4.877%,加上彩票365也给客户同时奖励相应4.877%的收益。

例如,投资者投资10万元,每天从易方达基金获得收益10元,彩票365也给投资者10元的“现金”彩票奖励。这10元钱的“现金”彩票奖励,并非投资者可以随意提取的现金,而是只能用于购买彩票365网站的相关彩票。投资者购买彩票如果中奖,中奖奖金可以按照现金支取。

那么,彩票365有怎样的底气,

能够为投资者补贴与货币基金投资收益相当的“现金”彩票呢?

“如果客户投资10万元给易方达该只货币基金,相应的,我们公司也会投资相同的金额给这只货币基金,这样可以获得与客户相同的收益,用这部分收益‘奖励’给客户。”彩票365一位内部人士对记者称。

也有基金公司人士称,易方达作为基金业内的“土豪”,在基金电商频频投入资金,即使在与彩票网站的活动中投入资金补贴也不意外。

不过,彩票365补贴给客户的收益并非无限,据上述彩票365客服人员介绍,彩票365的“现金”彩票奖励仅补贴给投资者10万元以下的部分,超过10万元的将不做“现金”彩票奖励。如果投资者在手机上购买该产品,最高额为10万元,网站购买则是100万元。

“这个确实不能说投资者可以获得双倍的货币基金投资收益,但是补贴给投资者买彩票有中奖的可能,投资者也不会亏。”上述彩票365内部人士称。



漫画 俞晓翔

引来市场对其合规性质疑

由于彩票365并没有基金销售牌照,在推出该只产品后,也引来市场对其合规性的质疑。

“我们和易方达是合作关系,客户是直接通过易方达基金的网站进行购买。”彩票365上述客服人员对记者称。

余额宝引导的“宝宝”潮,也引发了货币基金疯狂寻找互联网平台合作的热潮。而易方达基金此次选择与彩票网站合作,尚属新鲜的尝试。

不过与以往大部分新渠道上线时实现T+0不同,该产品申购赎回则是采取工作日T+1的模式。在其宣传页面上也显示:“工作日15:00前投资彩票365理财,下一工作日开始享有收益。”

“我们此次和易方达合作,本身并不赚钱,主要目的是吸引客户。”彩票365上述内部人士表示,今年5月初,该产品得到了证监会的最终批准。

据《第一财经日报》

第二届江苏大学生创新创业大赛报名专题上线 线下巡讲首站周五走进南信院,27日将走进淮安

经过两个月的周密筹备,现代快报网“第二届江苏省青年大学生创新创业大赛”的专题页面于今日正式上线!欢迎全省青年大学生创业者登录现代快报网的大赛专题,报名参加本次大赛。5月23日下午两点,创富工作室将走进南京信息职业技术学院,举办本届大赛的首场巡讲活动。

创业者们跃跃欲试 项目报名正式开始

“第二届江苏省青年大学生创新创业大赛”的信息自公布以来,受到了广大网友的密切关注。早在大赛正式开始之前,就有不少创业者向创富工作室咨询提前报名的事宜。来自南京艺术学院的动漫游戏制作团队“标准线”就对本届大赛有着浓厚的兴趣。成立短短一年时间,“标准线”已经成为月收入20万元的创业团队,是南京艺术学院创业者中的佼佼者。在得知本届大赛

的消息后,他们早早联系到大赛组委会表达了参赛意向,希望能够参加大赛文化创意类项目的角逐。

在全省青年创业者、高校、产业园等各方的热情支持下,现代快报网“第二届江苏省青年大学生创新创业大赛”的专题页面正式上线。点开专题页面,大赛的全面介绍、参赛须知、赛程安排、参赛回报、政策支持等等各方面都将在专题页面上体现。随着专题页面正式上线,本届大赛的报名通道也正式开通。本届大赛分为科技创新、文化创意、互联网及移动终端三大主题赛,全省青年大学生创业者只需点击专题页面上的“项目报名”,详细填写报名表单,即可正式报名参加本届大赛。

线下巡讲启航: 首站走进南信院

报名阶段除了会有网络报名环节之外,创富工作室还将走进全省

苏北、苏中、苏南三大赛区举办线下巡讲活动,足迹遍布淮安、徐州、南京、镇江、苏州、无锡等六大赛场,为全省青年大学生创业者提供一个更为全面的发挥平台。5月23日(本周五)下午两点,线下巡讲活动首站就将走进南京信息职业技术学院,为这里的创业项目提供一个一展身手的平台,“趣达科技”等创业团队将在现场进行项目展示。作为南京最早做3D打印的大学生创业团队,“趣达科技”相对于其他3D打印创业有何特色?在技术上和意识上有哪些优势?如何做到在不到半年的时间内盈利的?本周五下午两点,“趣达科技”将现场揭晓。

此外,从下周二开始,大赛组委会将走进苏北,在淮安、徐州等地的高校分别举办线下巡讲活动。

资金奖励、免费场地、宣传报道、资源对接……现代快报网“第二届江苏省青年大学生创新创业大赛”整合各方资源,将为全省青年大学生创业者提供最全面优质

的创业服务,欢迎广大江苏青年大学生创业者积极报名参加本次科技创新创业大赛。更多本次大赛及创富工作室的最新动态,可关注现代快报网或致电创富工作室进行了解。

曹玉红

咨询电话:(025)58598170, 84783332

报名方式:登录“现代快报网”(<http://www.xdkb.net/>)——点击“创富工作室”——首页点击“第二届江苏省青年大学生创新创业大赛”专题页面——点击“项目报名”进行报名。

学生创业交流群:145811844
大赛官方微信:



第十二届连锁加盟展领票工作进入倒计时

随着6月7-9日“第十二届南京特许连锁加盟创业展”的时间日益临近,本届大赛的领票工作也进入最后的倒计时。同时,本届展会的展位所剩无几,欢迎广大创业者积极咨询,抓紧最后机会。

“南京特许连锁加盟创业展”是江苏省规模最大的创业展之一,很多投资人都希望能够与自己的投资人朋友一起分享本次难得的创富商机。目前,已有近千名创业者前来创富工作室领取本届加盟展的门票。

除了不少自己有创业项目的创业者外,还有不少在职业领前来看领票的。来领票的创业者也对本届加盟展寄予了厚望,希望能够在展会上找到适合自己的创业项目。目前,本届展会的观众领票工作已进入倒计时阶段,欢迎抓紧最后时间前来领票。

此外,第十二届南京特许连锁加盟展的项目招商工作也已经进入尾声。据展会组委会工作人员透露,目前展会的项目展位所剩无几,广大项目方若想参展则需抓紧最后时

间报名参展。参加本届展会的项目种类繁多,不仅会有大量新的各行业创业项目现场展示创业商机,不少往届优秀创业项目也将亮相第十二届加盟展,继续向广大省内外的投资人提供创富商机。

海量创业商机、专业的专家指导、丰富的创业交流,均将在第十二届南京特许连锁加盟展上呈现。有意向参展的项目方也需抓紧最后的报名时间,获得此次展示项目、拓展市场、扩大影响的机会。报

名及展会更多相关信息,广大投资人和项目方可关注现代快报网或致电创富工作室进行咨询。

报名电话:(025)84783332, 58598170

领票地址:新街口正洪街18号东宇大厦2714

网络报名:登录“现代快报网”(<http://www.xdkb.net/>)——点击“创富工作室”——点击首页“第十二届南京连锁加盟创业展展位招商与领票齐头并进”进行报名。曹玉红

年中“抢钱大战”后续报道

城商行 购理财送西瓜

去年6月底的“钱荒”历历在目,今年“钱荒”会再现?

近日,多位投资人纷纷向记者反映,称接到银行兜售理财产品的短信,不仅所承诺的预期收益诱人,且产品到期日多在7月上旬,这不禁让人联想到去年“钱荒”时期银行通过发行高收益理财产品“抢钱战”。

“5月16-25日,凡购期限30天以上理财50万元或实物贵金属5000元的客户,且本人或推荐一人首次关注我行官方微信,即获赠有机西瓜或甜瓜一只。详情咨询各网点。”日前,北京一位投资人接到某城商行北京分行的短信如是称。

记者就此致电上述银行获悉,该银行目前确实在发售几款理财产品,产品收益率根据投资资金不同在5.2%-5.3%不等。以该行正在发售的一款35天期产品为例,该产品募集期均在5月底,而到期日恰好为7月初。

通过查看该行近日发售的理财产品,记者发现,已于近日售罄的银行理财产品,其产品到期日也多在7月上旬。

对于热衷于银行理财产品的投资人而言,业内人士建议,当前不妨继续持币观望,随着6月底年中考核的临近,商业银行理财产品收益率有望短期走高,届时选择期限较长的理财产品,不失为一种明智选择。现代快报记者 陈俊岭

商机快递

吉祥馄饨 小本经营生财有道



吉祥馄饨是著名快餐连锁品牌,与小肥羊、大娘水饺、永和豆浆等同列“中国餐饮百强企业”。以皮薄、个大、馅多出名的吉祥馄饨,在南京已经开设了100多家连锁店。吉祥馄饨所到之处都受到了当地消费者的欢迎与厚爱,标准化的产品、规范化的仓储物流、专业化的管理团队,为加盟商获得满意的回报提供最有力量的保障。

吉祥馄饨是如何得到大家的认可的?昨天带着这个问题,小编来到了吉祥馄饨丰富路店。走进店堂,虽然只有20多平米,但装修风格清爽干净。小编到访时大概是11点,店内早已顾客满座。吴店长介绍,这家店营业额每月大概在10万以上。

吉祥馄饨投入成本小、公司扶持力度大,尤其适合没有经验的初创业者。如果你也想拥有自己的事业,本周六上午10点,公司将召开“加盟说明会”(地址:南京市秦淮区大明路大校场2号),欢迎有意者前来参加。

咨询电话:(025)84783472, 400-0707-517