

银行争抢中间业务 信用卡柜面取现 金额三级跳

从去年开始,信用卡透支取现的额度开始进入调整阶段,而柜面渠道透支取现金额更是历经三级跳。目前,银行通过ATM透支取现普遍执行1万元标准,通过柜面透支取现则步入自主制定限额的阶段。而为争抢信用卡透支取现业务,银行也纷纷行动,上调柜面透支取现额度。

多家银行上调柜面透支取现限额

近日,建设银行发出公告称,从今年6月5日起,该行信用卡境内柜面渠道每卡每日透支取现限额由1万元提升至2万元。

从信用卡透支取现的不同渠道来看,目前,各家银行通过ATM自助柜员机进行信用卡透支取现的每日限额均为1万元。而通过柜面进行透支取现,各家银行则有所不同。中信银行今年1月中旬起,柜面单日取现限额调整为10万元,单笔取现上限为人民币5000元。还有不少银行不设置具体的额度。农行信用卡预借现金额度则采用客户级可用取现额度(客户级额度的50%)和卡片级可用取现额度双重控制方式,不高于两者取小值。平安银行透支取现额度包含在信用卡的总信用额度内,一般累计不超过信用额度的50%。

事实上,从去年开始,信用卡透支取现的额度就开始进入调整阶段。

去年3月,建设银行公告称,对龙卡信用卡境内每卡每日透支取现限额由2000元提升至

5000元,在此之前,大部分银行的信用卡每卡每日透支取现额度为2000元。去年7月,建设银行再次上调龙卡信用卡透支取现限额,由5000元提至1万元。

自今年1月1日起实施的《中国人民银行关于信用卡业务有关事项的通知》规定,信用卡持卡人通过ATM办理预借现金提取业务的每卡每日累计限额由2000元提高至1万元,通过柜面取现限额由发卡机构与持卡人通过协议约定。至此,通过柜面透支取现步入银行自主制定限额的阶段。

银行盯上中间业务收入

专家指出,银行纷纷提高信用卡柜面取现额度,一方面因为监管放开,更重要的是,银行瞄上了中间业务收入这块肥肉。

事实上,用户正常使用银行信用卡,银行获得利润实际非常微薄,而比起延期和分期还款,预借现金收取的费用项更多,包括手续费和利息。银行信用卡透支取现一般按每日万分之五支付所用款项部分从银行记账日起至实际还款日止的透支利息,按月计收复利。

据《北京商报》



资料图片

南京苏宁物流总经理马越海: 以高品质物流为年中庆护航

即将到来的618,针对纯电商的“物流痛点”,此次苏宁借力年中庆,推出了“贵就赔、如约送、延时赔、代客检、极速退”五大服务体验承诺。备战618,苏宁物流如何保驾护航?记者对南京苏宁物流总经理马越海进行了采访。

现代快报/ZAKER南京记者 刘德杰

“苏宁承诺为消费者提供有温度、有准度、有高度的服务。”马越海告诉记者,苏宁物流在快递员培训时有专门一项要求——帮助客户扔垃圾,时刻让用户感受到苏宁物流的温度,而苏宁易购推出的“如约送”和“延时赔”,让用户感受到精准度,最后归结到苏宁物流要有高度,就是要建立别人不具备的壁垒优势。

记者了解到,从多次测试的数据来看,苏宁易购的送货速度在行业内已位居领先地位,但考虑到用户需求的变化,送得再快不如送得准时,苏宁物流对精准度也提出了更高的要求。为此,苏宁易购推出如约送,既可以按照页面显示的送货时间,也可以按用户另行约定的时间配送,满足用户的个性化需求。

目前,这项高规格的物流服务,可以覆盖超过97%的用户,只要用户提出合理的物流需求,苏宁火箭哥都会及时送到。“拼快拼准时,更要拼用户满意度。”马越海表示,在电商竞争日趋稳定的格局下,苏宁打造高品质的物流服务,是服务消费者、赢得

消费者不二选择。

针对此次年中庆,苏宁也在前不久上线了“延时赔”服务,基于这项承诺,用户购买的货物如果没有按约定时间送达,就可获得赔付,这也使得苏宁成为行业内首家推出“迟到就赔”普遍性服务的电商平台。

物流作为电商大促的关键一环,其服务水平对用户的体验有直接影响。在马越海看来,此次苏宁易购推出“延时赔”服务,在年中大促的关键节点,成为助推电商物流服务能力再升级的重要一环,基于此项服务,苏宁物流后台可通过签收时间自动判断是否有延迟,无需用户进行申请流程,赔偿自动到账。

马越海强调,如果用户不满意需要退换货,无需邮寄,用户在家即可享受苏宁快递员上门取件的服务。记者了解到,目前,苏宁已在全国90%的区域实现次日达,在南京实现了“一日三送”及彩电、厨卫等产品的“送装一体”特色服务。其中,“送装一体”服务在2015年即已推出,着力为用户提供高品质的物流服务。

快,文三七低至 168 元 / 斤延期三天 今明后三天到店每斤再优惠 10 元

承诺 1:三七之乡文山自治州核心产区直供,薄利多销,买贵就补差价
承诺 2:现场免费品尝,现场免费超细磨粉,免费指导服用方法



文山三七,历史悠久,品质过硬!

云南文山是三七的主产地,这是文山得天独厚的地理位置和光、热、水、土、气等条件所决定的。因三七的贵重和独特的功效使得三七由野生变人工种植的时间比其他中药材要早。清代乾隆年间《开化府志》中有开化三七在市场出售畅销全国的记载。公认的文山三七种植历史不少于400年,文山三七产量全国领先,被命名为“三七之乡”。

文山基地直供,没有中间商加价,品质地道,价格公道! 专门配备大功率超细打粉机,损耗少!

- 一、保证产地正宗:苏和堂的三七是文山产地直销,且为春三七,省去诸多中间环节,直接面对会员和客户,价格实惠到底。
 - 二、保证三七干度:刚出土的三七不可能一次性变干,往往需要很长时间的晒干,不同等级(头数)价格相差很大,不干的三七随着时间的推移会慢慢变小,或是减轻重量。
 - 三、保证不掺假、打蜡:苏和堂销售的原生态挖出来的三七原样,品质清晰可见,不打磨,不打蜡,避免受到其他加工厂的污染,溪水洗净,不破坏三七的功效!
- 三七的吃法多为打粉吃,一是吃起

来和携带都很方便,二是三七粉生吃效果更好。由于三七质地坚硬,如砖石,所以三七打粉很费事。传统小钢磨打出的粉粗,而且损耗大,不划算。今明后三天,活动期间苏和堂特备2台大功率超细打粉机,出粉率高,细度高,损耗少,欢迎您到店亲自选购。

广告

规格	直供价	优惠政策	折合价
300头左右	168元/斤		
100头左右	298元/斤		248元/斤
60头左右	398元/斤	买3斤送半斤 买5斤送1斤	331元/斤
30-40头左右	498元/斤		415元/斤

三七价格以次充好乱象多,怎么办?

据悉,文三七的种植周期长,供需矛盾大。更可怕的是,部分商家为了追求暴利,以次充好,尤其是一些三七粉成品,以三七荆条、三七叶打成粉冒充三七头,消费者无法辨认。苏和堂为了打消会员顾虑,始终坚持只卖三七头,现场提供免费打粉,真正让您买得放心。苏和堂长期与文山种植合作社强强联合,向广大会员朋友推荐地道清水洗三七,深受广大会员欢迎。

活动热线:400-710-8818

买放心文三七,到苏和堂的 5大理由

- 1、品质可靠,100%源自文山自治州三七种植合作社;
- 2、一手货源,价格合适,没有多余的中间代理商;
- 3、三七规格均为春三七,干度高,损耗少;
- 4、现场买,现场打粉,超大超细专业打粉机,更放心;
- 5、苏和堂品质保障,货真价实,7天无理由退换。

那曲虫草

低至 79 元/克



铁皮石斛

低至 1.9 元/克



西洋参

低至 1.36 元/克



进口冰层海参

低至 990 元/斤



南京中央路店 中央路107号 中央路小学斜对面

乘车路线: 公交201、1、35、25、28、33路(鼓楼站)下车, 公交30、47、48路(鼓楼站下车, 鼓楼站步行约400米)或1200米

南京汉中门店 虎踞路5A, 马龙潭公园对面 汉中门大桥向北行150米

乘车路线: 公交21、23、134、552、70、100在莫愁路汉中门下车即到, 地铁2号线汉中门下车步行至虎踞路站。



咨询订购 400-710-8818

精挑细选 货真价实

汉中门店: 85596503 中央店: 66028386