

电信天翼云3.0 江苏节点正式发布



如果城市某处发生火情,只要拿起手机拨打119,在“城市运营中心”大屏上,就能及时感知并准确定位火灾地点,显示周围实景环境,以及二三维技术建筑情况,同时,还会提供最近的消防、警务、医疗及政府职能部门的位置,规划最快的消防车行进路线,将损失降到最低。昨日,中国电信天翼云3.0江苏节点发布会上,中国电信天翼云3.0实施后,以互联网+政务搭建的“智慧城市”的智能应用版块令来

自政府、医疗、教育、工业、交通、服务业等各领域的200多位参会者赞叹不已。

“在江苏,以云计算、大数据为代表的互联网+,与实体经济深度融合创新发展,为经济发展注入了新的动力,创造了新的机会。”中国电信江苏公司党委书记、总经理肖金学表示,2009年,中国电信即启动了云计算战略布局,是国内最早和最大的云服务商之一,中国电信江苏公司也已在各市县建成14个云数据中心,为全省数千家客户提供属地化云业务服务。

本次发布的中国电信天翼云3.0平台是基于中国电信基础网络运营商的运营服务优势与华为公司业界领先的技术服务优势,强强联合共同打造的云业务服务平台。“平台基于自主知识产权,在

云网融合、安全保障和全面定制化等方面具有明显优势,更加贴近党政机关和企事业单位的需求,数据持久可靠,系统安全可信。”中国电信集团云计算有限公司副总经理黄礼莲说,天翼云3.0产品集包括弹性云主机、云硬盘、虚拟私有云、Anti-DDoS流量清洗等共计6大类14项云服务。目前,全新打造的天翼云3.0平台已在江苏省内落地。

“华为与中国电信在云计算上有共同的发展理念,通过双方战略合作,发挥各自优势,可以为客户提供更匹配的云服务。”华为公司电信系统部副部长王鹤军说。发布会上,多个地市的政府、金融、教育、医疗、互联网等行业客户分别与中国电信江苏公司签署了云服务合作协议。通讯员 彭涛 现代快报/ZAKER南京记者 何玥

供应链+互联网 解决生鲜农产品“最后一公里”难题

快报讯(记者 刘德杰)如何将用户购买的生鲜保质保量地送达,已成为考验农产品电商供应链的关键因素。昨天,由南京市商务局、南京电子商务协会等单位共同指导,由南京电子商务协会农村电子商务分会主办的“慧农云仓”农产品电商供应链项目正式启动,该项目将多方整合涉农电商产业资源,以改善南京农产

品电商运营环境为目的,打造成开放的农产品供应链运营平台。

该项目作为惠农工程,规划初期便得到业界的广泛关注。此次以“慧农云仓”项目为契机,将对物流企业与供应链企业的专属优势进行整合,通过集约化管理模式为农户提供专业化、规范化、标准化、品牌化的农产品分类仓配与保险解决方案,解决农产品

最后一公里的问题。

该项目负责人表示,“慧农云仓”将面向浦口、高淳、溧水、江宁、栖霞、六合等涉农地区进行分阶段部署,为辖区内核心农产品提供集中仓配服务,针对服务半径内的农产品免费提供收件、临时入仓、分类存储保鲜等服务,并面向合作农户开放“慧农云仓”的优惠快递资源。

当下,数量庞大的老年人群及其一定的购买力催生了“银发经济”。数据统计,全球60岁以上的消费群体目前每年花费4万亿美元,并且这个消费总额每年还在不停攀升。随之而来的中老年产品及养老模式受到追捧,成为消费升级的新蓝海。

银发经济袭来 哪些行业将成风口?

老年产品趋向智能化

一位学设计的大学生因为妈妈突发脑溢血辞世而悲痛不已,为了不让悲剧再次发生,考入设计专业的小王设计出一款老年人专用的起夜伴睡灯“OY Lamp”。该产品在感应到老人有起夜需求时,会分三个时段提醒,并自动调节灯光亮度给老人适应的过程,避免老人在起夜时由于夜间体位的突然变化,造成心脑血管供血不足造成的晕厥。

近年来,随着科技进步和生活智能化、自动化的发展,中老年产品智能化已成为趋势,上述起夜伴睡灯也只是众多设计的一项。近日,记者从第五届中国老年福祉产品设计大赛中了解到,具有按摩功能、药盒功能、SOS呼叫功能等众多功能的“智慧拐杖”,为奶奶设计的“跟房间灯光感应的拖鞋”……越来越多的老年产品在设计上融入了科技感和智能化的技术。

值得关注的是,作为国内规模最大的居家社区养老公司,南京新百子公司安康通基于对老年市场的深刻理解,在中老年福祉产品的设计上也给予了大力的支持,比如以色列Natali高科技的“Smartcare智爱护”系统,结合了最新的人工智能技术与红

外体感技术,将通过机器学习分析老人居家生活的状态,后端再配上医生及各种生活服务人员,将给老人带来无微不至的照顾。

养老产业成新风口

中国社会正快速进入老龄化社会。根据最新一项预测,预计到2020年我国老年消费市场规模将达到3.3万亿元,老年人消费增速增加之际,老年人生活中的大量需求却没有被满足,巨大的养老需求将日益凸显,政府办公的养老机构远远不能满足需求。

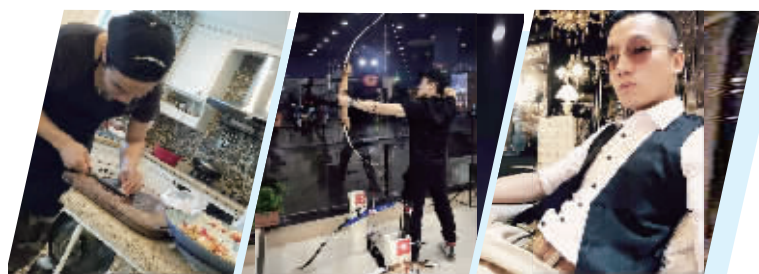
为了对国家老龄化现状做出积极应对,医疗健康领域成为不少企业的重点投资方向。本周三,南京易阁民丰资本管理有限公司悠享颐生健康科技有限公司等与江苏新候新鸟在健康产业的发展理念和方向上达成高度一致意见,将共同发力养老健康产业。

江苏新候新鸟负责人表示,坚持“立足江苏,放眼全国”的发展目标和路径,江苏新候新鸟将以康复中心建设、运营管理、生命文化产业园运营为主营业务,预计将在全国共建100余家优质的旅居养老基地,共享优质资源,积极打造健康养老生态圈,让越来越多的人享受到高端、专业的健康养老体验和服务。

现代快报/ZAKER南京记者 刘德杰

City Talk之荣耀王者:魏耀骅

人生就像王者峡谷 总是充满无限可能



钟爱舞蹈,14岁为梦想北上,曾获得全国舞蹈大赛冠军,和张学友、蔡依林、陈小春等艺人同台飙舞。提起这些,魏耀骅满满的自豪。这些闪光的日子,在他看来,弥足珍贵。

2008年,北漂归来的他,创立南京锦辉灯饰,主营国内外知名灯具品牌。虽说早期也有家里的支持,可是就怕“比你强的人比你努力”。如今,他的店成为卡子门红星美凯龙最大的店。

创业者、舞王、漂移赛车手……也算得上斜杠青年。提起入坑“王者荣耀”,是在去年的6月份,开始也是一只“小白”,后来遇到了“大神级”的师傅,找到了突破点,走上了“王者”之巅。

现代快报/ZAKER南京记者 刘德杰

梦想还是要有的, 万一实现了呢

“中学那会就喜欢舞蹈,记得去考过前线歌舞团,当时老师说我的身材不适合跳舞。”在魏耀骅看来,这或许是14岁离家北上的动机之一。“其实,就是想证明自己可以跳得很好。”魏耀骅说。

北漂的日子很艰辛,辛苦之后也换来了梦想的发光。“那时候还叫流行舞,融合了很多韩舞的元素,在全国跳的也不多,还参加过央视的多个栏目。”魏耀骅说,当时还和很多知名艺人同台过,也参加过一些选秀类节目的舞蹈统筹工作。

那些执著于梦想的日子,即使有辛酸,也是美好的。曾经获得过全国舞蹈大赛的冠军,魏耀骅坦言自己也算得上是南京潮流舞的开拓者。“现在南京有些现代舞工作室的创立者还是我的学生呢。”他调侃着说。

打了3000多场,成了荣耀王者

“玩这款游戏是在去年6月份,刚开始玩得很菜,和很多朋友在泥泞中摸索,经历过很多失败。”魏耀骅说,为了能赢,开始

认真研究规则、内容、细节,每个英雄的技能,每场比赛后都会认证总结得失,并和战友讨论。

去年11月,魏耀骅开始打钻石排位赛,记得在征招模式的ban选环节,因为没有英雄可选受到了嘲讽。那时一位大神级的人物告诉他,你可以打得菜,可以不会玩,但是不能没有英雄。听完这句话,魏耀骅就买了英雄,这是他第一次为一个游戏充值,这位多次征战KPL联赛的大神也成了他的师傅。

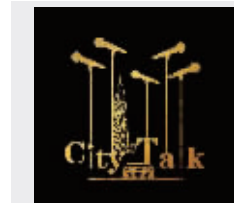
师傅领进门,修行在个人,在打了3000场游戏后,魏耀骅成为多个分区的荣耀王者。“慢慢你会发现打游戏就像自己的人生,起初什么都不懂,好比初生的婴儿,如果有名师指导,就往成功的路上迈出了一大步。”

从游戏中悟道理, 他这样管理团队

2008年北漂归来,魏耀骅

创立了一家灯饰家居公司,在卡子门红星美凯龙的四楼,主营中高端灯具、家具、软装饰品。“从创立时的3名员工,到现在拥有30多名员工的团队。”魏耀骅直言,其实,管理公司和打王者荣耀也有异曲同工之处,“从创业之初到稳定的团队,都要经历陌生的环境、角色的不适应等情况,需要对市场、行业、用户等多方的了解,也需要为每一位员工进行角色定位,他们也要像游戏里那样反复的去打磨、适应彼此。”在魏耀骅看来,每一步的谨慎前行,都需要脚踏实地,正如王者荣耀里的一句经典台词:稳住,我们能赢。

工作之余,魏耀骅还是个漂移赛车手,也常在赛车场里和朋友们“开黑”。通过这款游戏,他和很久没有联系的朋友又聚在一起,也结识了很多新朋友,算是丰富了圈子文化。当然,还是要提醒朋友们,玩游戏适度即可,不要过于迷恋。



关注微信号
“CityTalkNJ”,在后台留下你的个人照片和联系方式,现代快报记者会第一时间与你联系,听你讲你的故事,I am because of you!