

无锡市天一实验小学

# 三校分设，给孩子更好的教育

教育是最大的民生，涉及千家万户。今年秋学期，无锡市天一实验小学正式实施三校分设独立建制，也就是说原来的一所学校分设成三所学校，分别是无锡市天一实验小学、无锡市天一第二实验小学、无锡市天一第三实验小学。三校分设，这是无锡市惠山区西漳地区小学改革发展史上具有里程碑意义的大事。

朱鲸润



## 三校分设具有重要意义

记者从无锡市惠山区教育局了解到，近年来，随着西漳地区经济的飞速发展，小学阶段生源增长迅猛。此前，天一实小两校区共有教学班168个，学生8698人，教职工565人，办学规模过大，学校教育管理难度日益加大。教育资源的供需矛盾日益突出，“大校额”“大班额”等问题严重制约着学校的高质量发展。

相关负责人介绍，三所学校的分设可以进一步优化西漳地区教育资源布局，切实保障辖区内适龄儿童均能享受公平而又高质量教育。对于缓解学校管理压力、提升校园安全水平、提高教育质量都具有重要意义。

## 三所学校均“提档升级”

三校分设后软硬件如何，有哪些特色课程，如何传承天一实小百年老校的优良传统……三所学校今后的发展成为了社会、家长共同关注的热点。相关负责人介绍，三校虽然分设，但都扎根百年天一的教育土壤，各校也都将在区教育局和街道的统一领导下，全力保证学校管理同构、师资队伍均衡、优质资源共享，从而达到师生同生共长、学校齐力发展的目标。据了解，天一第三实验小学是新建的校舍，校园设计理念先进，配套设施齐全，环境优美雅致，实现了“自然”与“现代”的和谐共融。校长钱志新告诉记者，新校舍多处彰显着“智慧”，例如新建的

地下智慧接送系统，破解了校园周边拥堵难题，也给孩子们的安全多了一份保障。天一实验小学、天一第二实验小学的校舍在今年暑假期间也进行了提档升级。“学校应该是家园、学园、乐园、E园、花园。这是我们全体二小人努力的美好蓝图。如今我们在学校管理上主要遵循‘稳定、融合、发展’这三大原则。”天一第二实验小学校长季玲提出。

天一实验小学校长王学来介绍，今年暑假期间，学校新增东校门方便家长接送孩子。阶梯教室、体育场所、党员活动室等也全部“换新颜”。

## 传承发扬百年老校优良传统

三位校长一致表示，分设后的三校将秉承“美”的校训，继承和发

扬“为学生生命美奠基”的办学理念。无锡市天一实验小学百年办学，积淀了丰厚的学校文化。学校从生命发展的角度提出了“为学生生命美奠基”的办学理念，坚持素质教育，建设特色教育品牌项目，管乐、书法、绘画、围棋、乒乓等学校传统艺体教育以及“阳光少年成长行动”“经典诗文诵读”“七彩社团活动”的持续开展，促进了学生的个性和谐发展，培养着一批批“焕发活力、崇尚礼仪、传递爱心、彰显智慧”的新阳光少年。

“学校站在新的办学起点，会在‘过一种有意思的校园生活’办学主张指导下，积极探索校本课程开发，满足学生成长的多样需求。”王学来介绍。“我们要在培养新阳光少年的

基础上，依据二小学生特质，引入融入文化理念，教导他们心怀天下，知行合一。”季玲表示。“学校办学应该是一个由善至美的过程，学校应该办成一所善美校园。全纳、包容、公平、优质是学校的办学原则。”钱志新介绍。

资源共享、协同发展，相互学习、相互竞争，美美与共、和而不同，既有百年历史的传承，又赋予新时代的个性意义和品质。采访中，记者了解到，分设后的三所学校在传承天一实小百年老校的优良传统，并创新管理协作机制，建立联席会议制度，定期交流、分享、研讨，促进校际之间经验分享、资源共享，在相互学习与合作的进程中，努力打造各自鲜明的办学特色，体现新时代学校的蓬勃朝气。

(学校供图)

# SUNING 苏宁 B2B

## 政企采购上苏宁 让采购更易购

(端午 中秋 春节 员工劳保 MRO工器具 办公类)

### 苏宁大客户概况及市场规模

苏宁大客户整合全产业链商品、IT、物流、金融优势，专注为政企客户提供采购解决方案。

**100%**  
三大运营商

**95%**  
政策性银行、国有五大行主要股份制银行

**90%**  
全国铁路局

**80%**  
主要保险公司

**80%**  
大型能源央企

**80%**  
房地产企业 TOP100

### 苏宁大客户的行业价值

利用电商化采购解决方案满足采购差异化需求

#### 全场景 全品类 全产品 全行业

办公集采	办公家具	专属商城	政府单位	金融保险
员工福利	智能家居	API商城	能源行业	交通运输
积分兑换	MRO工器具	易企购	酒店地产	消费制造
渠道奖励	食品粮油	苏宁礼遇	运营商	
	清洁个护	品加商城		

### 采购电子化优势

采购电子化能够改善传统采购的弊端，缩短采购流程、交易流程透明、降低采购成本、提高效率。采购电子化已成为政府、企事业单位采购模式升级的趋势。

### 全场景采购解决方案

行政物资 渠道营销 年节福利  
地产精装配套 工业品

### 采购问题欢迎咨询

办公热线：  
**0510-68780001-510066**  
大客户专属热线：  
**13771472885**