



三天参与抽奖242人次,定车近700台 东方汽车广场“真实惠”掀购车热潮

汽车成交量近700单、参与抽奖242人次……5月1日-3日,由盐城东方汽车广场投资发展有限公司和燕舞国际汽车城管理有限公司联合主办的“重磅钜惠迎五一 欢乐购车赢大奖”主题活动,在盐城东方汽车广场举行,活动共有35家4S店参与。

“活动对消费者的购车起到了明显促进作用。”盐城东方汽车广场相关负责人说,虽因新冠肺炎疫情影响未举办落地汽车展销活动,但主办方把所有的费用作为实惠让利给消费者,让购车者在买到心仪爱车的同时,也能收获丰厚的奖品。
通讯员 穆昱洁 黄勇

“购车赢大奖”好评多

5月1日-3日,东方汽车广场大力开展购车抽奖活动,为消费者喜购爱车锦上添花。在此期间,凡在东方汽车广场35家4S店成功购车的客户就可参与抽奖。抽奖活动为期三天,共抽出万元现金、千元加油卡等奖品242份,真金白银的实惠获得消费者一致点赞。

邵先生一直关注着东风悦达起亚的新KX3车型,“外观造型特别硬朗霸气,而且空间特别大,现在全款上路退完税不到12万元,性价比非常高。”邵先生说,之前因为疫情没有来实体店看车,后来能出来走动了又感觉不是买车的时机,所以特地挑五一来买车,没想到还抽中了1000元油卡,特别意外。

“太给力了,没想到能中特等奖。”5月3日上午,来自盐城市区的90后小伙吴先生,在盐城金聚雪佛兰购买了上汽通用雪佛兰新车,并参与抽奖活动,中了特等奖1万元现金,吴先生喜不自胜,频频竖起大拇指夸赞买车真实惠。

“吴先生购买的是上汽通用雪佛兰迈锐宝XL 2.0T,这款车型动力充沛、外观时尚,性价比较高,比较符合年轻人的口味。”该公司相关负责人介绍说,目前,上汽通用雪佛兰4S店主推车型为新一代创酷。这款紧凑型SUV代表着不忘初心、勇敢拼搏、追寻梦想的精神,与雪佛兰“梦·创未来”的品牌主张不谋而合。



“买车正当时”氛围浓

“活动期间一共定了39台车,明显感受到客流回升。”盐城之星奔驰4S店销售负责人说,今年因为疫情影响,厂方其实已经推出了很多让利政策,再结合盐城市、盐都区的补贴政策和东方汽车广场惠民活动,对于有购车计划的客户,的确是值得下手的时机。

买车人多,给爱车做保养的亦不少。李先生是盐城之星的老客户,以往都是节前出行前来检测,今年因为不出门,就趁着放假来店给爱车做个保养,自己也顺便休息一下,享受悠闲的假期。

5月1日,备受期待的“硬核钢炮”传祺GS8S在广汽传祺盐城和泰店上市,一登陆盐城市场,立即引来无数爱车一族的追捧。新车定位为“硬核运动

大五座SUV”,在传承传祺GS8S家族硬核豪华元素的同时,个性运动升级进化,为消费者提供更为多样化的选择,以家族之力共同征战中高端SUV市场。

据了解,传祺GS8S共推出四款车型,售价区间为15.58万元-19.28万元。同时,为帮助年轻用户轻松购车,随享运动激情,广汽传祺还为广大客户提供了丰厚的传祺GS8S上市硬核礼包,凡在今年6月30日前购车的客户,即可享受0首付购车,再赠送3年交强险和3年百万驾意险的硬核金融礼;最高享8000元置换补贴的硬核置换礼;终身免费基础流量的硬核流量礼;免费升级CN95高效空调滤芯的硬核升级礼。



“好车不愁卖”人气旺

盐城保时捷中心于今年1月试营业,截至4月底已累计销售保时捷车118台。该中心以专业的汽车服务水准、精细的汽车售后维修保养,已经在盐城收获了一批忠实粉丝。

“五一小长假是上半年的购车小高潮,作为盐城地区唯一保时捷授权中心,秉承着生于赛道,驰于公路这一理念,让盐城的道路上出现越来越多的保时捷车辆。”盐城市捷俊汽车销售服务有限公司相关负责人说,假期期间,保时捷已经下定了10台车,价值1000万元左右。

与此同时,中联一汽大众4S店也是收获满满。该店目前主推车型为探影TACQUA。这款车型是一汽大众纯正德系精致SUV探影TACQUA,可享受2成首付,3月免账单,3年低月供,更

有5年超值双保套餐,让老百姓轻松购车0压力,开心用车低负担。

据统计,5月1日-3日,中联一汽大众4S店内接待看车客户超120批次,留档80批次,超过去年同期水平,截至目前30位客户下定。

“东方汽车广场经过10多年的发展,已经成为全市汽车服务业发展的主阵地,是广大市民购车的优选之地。”盐渎街道相关负责人表示,接下来,街道党委、办事处将与汽车广场各企业共克时艰,一如既往、一以贯之地支持东方汽车广场的发展,不断强化项目引进、企业服务、活动组织和基础配套,力争将东方汽车广场打造成全国一流、苏北苏中领先的汽车服务业集聚区。

本版供图:东方汽车广场

