



财富

理财 点亮 生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：960660
责编：程亮 组版：刘峰

现代快报+
2020.8.6 星期四

B?

资管新规过渡期延长一年 银行力推净值型理财产品

7月31日晚间，中国人民银行发布消息称，《关于规范金融机构资产管理业务的指导意见》(简称资管新规)过渡期延长至2021年底，比原计划延长了一年。对于普通投资者来说，资管新规最为核心的影响就是打破刚兑，银行理财不再保本保收益。但资管新规的延期，并不意味着银行的保本理财会再度回归。

中国人民银行发布的上述通知明确指出：本次延期不涉及资管业务监管标准的变动和调整，并不意味着资管业务改革方向出现变化。换句话说，虽然资管新规过渡期延长一年后，一部分存量产品可以自然存续到期，但银行理财被刚兑的大方向仍将继续，甚至机构认为，未来银行和理财子公司的净值化转型还可能继续提速。

查询多家银行官网发现，目前在售的理财产品大多数已经转为净值型理财产品，仅有少量保本型理财产品在售。统计数据显示，8

月4日在售的理财产品共5218只，其中，保本固定型和保本浮动型理财产品仅566只，占比仅10.85%。

专家表示，资管新规要求银行理财产品逐步打破刚兑，投资者风险自担，对于习惯于银行保底的投资者而言，需要转换思路，以往的预期收益率型的保本理财产品将越来越少，非保本浮动收益的净值型理财产品将成为市场主流产品。

数据显示，2019年末，银行理财净值型产品余额增幅70%左右；净值型产品募集增幅70%左右。这些数据都表明，银行发行净值型产

品的力度不断加大，未来非保本浮动收益的净值化产品肯定是银行理财最主要的产品形态。对于普通投资者来说，要积极迎合市场变化，抛弃对于保本保息理财产品的幻想，敞开心扉接受净值型理财产品。一方面，净值型产品对银行的理财管理能力提出很大的挑战；另一方面，对投资者来说，在购买理财产品的时候，要从心理上做好本金可能受到损失的准备，同时要加强对风险的认知，拥抱变化，适应变化，在风险与收益中寻找更好的平衡点。

陈松

爱家乡，知中国，看世界——护航计划无锡在行动

7月25日-26日，为期两天的护航计划研学夏令营正式在无锡启动，中国儿童少年基金会对外合作部主任徐晓光通过语音预祝护航计划顺利启幕。儿基会护航计划项目联系人李夏耘女士、无锡市妇联副主席朱秀娟女士、荣氏研究会会长荣华源先生、中国陶行知研究会家庭教育委员会秘书处主任虞辉、中信银行无锡分行代表参加了本次活动。

此次活动中，50名学生及其家长通过“爱家乡·知中国·看世界”实践活动，走进无锡梅园，深入了解荣氏家族实业兴国、敦厚勤俭、兴办教育的家风。第二站，来到荣毅仁纪念馆，由荣氏研究会会长荣华源先生介绍荣氏家族的创业史，体会无锡工商界敢为人先的创新精神和实业报国的爱国精神。第三站，踏入中信银行无锡分行，由中国儿童少年基金会研究员、荣氏现代传承教育专家丁一老师讲解家训文化和家庭教育，共同探讨研学的意义，并对学子未来探索学业价值制定了明确的目标。

参与此次实践公益活动的同学，后期将根据自己的特长和未来



护航计划研学夏令营启动现场来了很多学生和家打探情况 中信银行供图

发展方向成立6个不同主题的学习小组，护航计划专家组老师将对同学们进行专业的规划指导并组织深入课题研究。

2018年4月14日，中国儿童少年基金会联合中信银行、中信保诚人寿等有关单位推出的“护航计划”公益项目在北京启动，中信集团旗下的中信银行、中信保诚人寿、中信银行(国际)、百信银行、中信建投国际等企业共同组成了

“护航计划”爱心梯队，通过专属护航借记卡、留学生航空意外险等服务措施，用心服务留学和归国学生家庭。此次活动的开展，中信银行无锡分行将通过“线上+线下”“金融+非金融”全方位、一站式服务，持续打造“三链”出国金融生态圈。



以信致远 融智无限

交通银行投放全国首批“总对总”批量担保业务

近日，天津市的一家科贸小微企业通过银担“总对总”批量担保方式从交通银行获得200万元贷款，不仅解决企业因缺少足值抵押物带来的融资难题，还有效降低了企业融资成本。这是该担保模式启动以来，国内银行业落地的首批业务之一，也是目前该模式下投放单笔融资金额最高的业务。

据了解，这家贸易型企业是某品牌监控硬盘的全国总代理，因缺少优质足值的抵押物，申请银行贷款相对困难。此笔业务的成功落地开启了银担合作探索新型合作机制的新篇章，为交行与国家融资担

保体系共同完善民营及普惠金融生态建设注入了新的内涵和活力。

据悉，为充分利用好政府各项支持小微企业优惠政策，提高小微企业融资的便利性和可获得性，交行积极与国家融资担保基金体系开展合作，继疫情期间推出整合政府支持企业抗疫与复工复产政策的“抗疫担保贷”“抗疫复工贷”之后，今年6月，交行又成为首批与国家融资担保基金签订协议、开展“总对总”批量担保业务的银行。在该模式下，政府性融资担保机构将与银行共担风险、简化审批流程、降低担保费用，精准滴灌小微

企业和“三农”领域，实现普惠金融扩面、增量、提质、降本。

据介绍，在“总对总”合作框架下，交行正在加速推进各分行与当地政府性融资担保、再担保机构的对接工作，推动该业务模式在全国范围内“落地生根”。截至目前，交行系统内已有山西、天津、重庆、陕西、浙江、江苏、宁夏等多分行完成与当地政府性融资担保、再担保机构的签约，相关项目也在积极推进中。



防汛期，无锡工行确保网点正常运营

超长梅雨季终于结束。梅姑娘挥一挥衣袖，留下多日的连绵雨水。此次汛情强度大、持续时间长，无锡工行提前完善应急预案，并组织各网点开展防汛防灾演练，确保各网点正常运营，没有让一处险情发生。

加强组织领导，提高防汛意识。无锡工行全体员工充分认识高温、雷雨等极端天气的危害性，行领导高度重视汛期安全保卫工作，各网点根据自身实际情况制定防汛抢险应急预案，明确各个岗位的防汛抢险责任，一旦发生灾情要积极组织抢险救灾，有效保障生命财产安全，把损失降到最低。确保汛期金融服务和安保工作事事有人管、件件有人抓。

加强隐患排查，备足防汛物资。无锡工行对所有办公场所的排

水设施、自助设备等进行细致检查，重点关注机房、网点的UPS电源、设备、网络的运行情况，确保各项设施安全运行，严防漏水和潮湿引起短路或火灾。同时根据网点实际情况做好防汛物资的准备工作，所有防汛物资做到专人保管、随用随取，确保有备无患。

加强服务管理，提供便民服务。无锡工行积极践行社会责任，兼顾疫情防控要求，配备药品、饮水、卫生防疫等生活日用物资，提升网点服务温度。在网点醒目位置放置“小心地滑”警示标牌、铺设防滑地垫设施，大堂客服及保安人员善意提醒帮助客户，第一时间及时处理发现的问题。



光大信用卡，周末水果面包缤纷享

周六无锡家乐福超市满99减30元

活动时间：即日起至12月31日，每周六

活动对象：无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡辖内办理)

活动内容：每周六，光大信用卡客户至无锡区域家乐福消费，通过苏宁金融付款码选择光大信用卡支付，可享满99元立减30元优惠。每单最高优惠30元，优惠金额不叠加，每位客户每活动日限享1次优惠，每月限享2次优惠，名额有限，用完为止。

周日无锡VC宝水果满50元减25元

活动时间：即日起至9月30日，每周日

活动内容：无锡光大信用卡客户在无锡地区VC宝门店通过阳光惠生活App【扫码·支付】页面绑定光大信用卡并出示付款码支付，即可享受单笔满50元立减25元(最高立减25元)，每位客户每活动日限

享1次满减优惠，每活动日总名额为100个，每客户每月可享2次优惠，不与店内其他优惠同享。

周日25元购50元面包新语优惠权益

活动时间：即日起至12月31日，每周日

活动对象：无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡分行辖内办理)

活动内容：每周日上午10点，通过阳光惠生活App【优美食】板块，可25元购50元面包新语优惠权益。活动期内，每位客户每活动日限购1张，每月限购2张，周一至周五均可兑换使用，单日最多可核销2张权益，额满为止。

注：该优惠权益在购买之日起30天内有效，如需退货，请在有效期内自行操作退款，超过有效期将无法退款。



江苏银行“电e融”助力小微企业成长

江阴某机械配件有限公司负责人张总通过江苏银行“随e融”微信小程序，申请并获得了一笔银行信用贷款，从申请完成到贷款入账，仅用了5分钟，该产品是国网电力、国网电商与江苏银行合作推出，以企业的用电数据及电费缴纳情况作为依据，为小微企业打造的一款纯信用、全线上信贷产品——“电e融”。

“电e融”产品具有六大特点：一是“易办理”：在线申请、在线签约、在线放款，操作便捷；二是“免担保”：以企业历史用电、交费记录作为贷款依据，无需办理抵押或提供其他担保；三是“审批快”：贷款申请由系统自动审批，大数据秒

级处理；四是“额度高”：贷款额度最高可达200万元，能够较好地满足小微企业交纳电费的临时资金需求；五是“期限长”：小微企业一次申请即可获得最长12个月的循环贷款额度，可随时在线提款；六是“费率省”：该产品按日计息，随借随还，不再收任何费用。

据统计，无锡地区有1.3万余家月均用电量1万~100万千瓦时的实体经济企业，截至2020年5月末，无锡地区“电e融”业务受理500多户，成功支持企业逾200户，累计审批通过金额近1亿元。

