



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

牢记使命勇担当，“三铁”娘子谱新章

——记胡埭园区支行营销主管蔡叶晶

2010年,蔡叶晶进入邮储银行无锡分行工作。11年来,她怀着对事业的自豪感和使命感,用她独特的“铁娘子精神”攻克一道道难题,带领胡埭园区支行信贷团队蹚出高质量转型发展的新路子。

2020年8月蔡叶晶被调至胡埭园区支行担任营销主管。面对一切从“零”开始的难关,蔡叶晶淡然地说:“挑战困难是我的性格,战胜困难是我的信念。”2020年,蔡叶晶荣获全国“金雁奖”优秀客户经理称号,新增小企业贷款20户,金额1.5亿元。2020-2021年跨赛期间,第一阶段指标完成率400%,第二阶段指标完成率150%,累计新增小企业贷款13户,金额6000万元,“铁军计划”积分排名位列无锡全区第一。“方法总比困难多,或许就是心里的这种‘信念’,让我尝到了‘越努力越幸运’的甜头。”面对自己取

得的好业绩,蔡叶晶自信地说道。

善作敢为,铁腕攻坚破难题,扎实的业务功底、细致周到的服务,这是客户们对蔡叶晶的一致评价。在为企业高效解决融资需求中,自然会遇到各种各样的难题。无锡某动力工程有限公司因疫情原因,部分应收账款未能及时回笼。此时又需采购一批重要原材料,遂以公司名下土地厂房抵押,贷款1000万元作流动资金。蔡叶晶在贷款调查中发现,因为客户增加了厂房建设,和原房产证登记信息不符,导致厂房新面积与上级行贷款批复的面积不匹配,该项业务无法办理,便第一时间与分行业务及管理部门沟通,积极争取授信绿色通道。最终,分行同意立即开展批复变更手续,并按照原定计划为客户顺利办理了抵押,且在一天内放了款。

火车跑得快全靠车头带,蔡叶

晶深知这一点。她坚持以身作则、率先垂范,总是冲锋在营销工作的最前面。她第一时间带队走访镇村委,了解胡埭各园区企业名录及经营信息,不放弃每个周末和节假日,跑遍胡埭镇的每个园区角落,2020年,她累计对接走访300多家企业,2021年一季度走访企业100多家,跟客户拉家常、交朋友,用自己的“铁脚板”赢得客户的信任,建立深厚的银政企合作关系。在今年的信用卡“雷霆行动”中,蔡叶晶更是坚持“5加2”“白加黑”的作战精神,日日走访企业、建设消费商圈,在蔡叶晶的带动下,信贷团队全员士气高涨,突破坚冰,攻克难点,成功拓展信用卡新客1000多户,首刷率高达70%以上,信用卡业务发展势如破竹。蔡叶晶说:“相对于取得的好成绩,大家的团队精神更让我感动。” 谈晓英

工商银行无锡分行成功举办大型青年交友联谊活动



青年交友联谊活动现场互动游戏 工商银行供图

为切实服务青年实际需求,拓宽青年交友视野,激发青年工作热情,工商银行无锡分行团委、工会在分行党委的指导下组织策划了大型青年交友联谊活动,并邀请了国联集团、904医院、一汽锡柴、703所等单位青年员工共同参与。2021年5月15日上午,百名优秀青年男女齐聚鹅湖玫瑰文化园参加此次活动。

活动开场,首先由工商银行无锡分行团委负责人致辞,传达了分行党委、行长室对所有青年朋友的关心和祝福。随后进入互动游戏环节,由“旋转布条”“环游世界”“万众一心”“抢滩登陆”等趣味游戏组成的关卡等待大家来挑战。每个小分队成员需要配合默契,齐心协力地完成游戏闯关任务,方可打卡获得相应积分。参与活动的青年男女迅速破冰打开心扉,开始了轻松的游戏和交流配合。通过游戏,大家不仅玩得开心,而且对彼此都留下了美好的印象。

活动中还以“共绘百年”为主题设置了集体绘画创作环节,以别开生面的形式为中国共产党庆生。

游戏环节全部结束后,根据各小队最终积分评选出了优胜队,并向获奖队员颁发了奖品。

午餐时间,青年们来到自助烧烤区,一起烹制美味。大家吃着亲手烤出的各种食材,聊着自己在工作和生活中遇到的各种趣事,现场氛围非常融洽。在一片欢声笑语中,本次交友联谊活动圆满落幕。

本次大型青年交友联谊活动是工商银行无锡分行团委、工会增强青年员工职业自豪感和凝聚力的重要举措。活动的成功举办不仅促进了各单位青年之间的互相了解、拓宽了青年群体的交际渠道,还对助力单身青年婚恋交友起到了积极的推动作用。 龚航



光大银行梁溪支行堵截一起冒用他人证件办理业务事件

近日,光大银行梁溪支行成功堵截一起冒用他人身份证领取自助设备吞卡的事件。

5月7日15点30分左右,一名年龄六十岁左右的吕姓男子至网点柜台要求领取自助设备吞卡。在经办柜员审核身份证件时,该客户未能通过人脸识别系统,本人与身份证照片差异较大,经办柜员警觉起来,

与柜台经理再次进行人工审核,认定人证非同一人。客户声称其近期脸部做过手术尚在恢复期,造成其本人与身份证照片的差异。柜员与柜台经理反复审核发现差异疑似非手术造成,便请客户协助提供手术相关证明,或到公安机关重新拍摄身份证件照片,客户随即离开。

此次事件,梁溪支行经办人员

认真负责,熟练运用培训掌握的各项技能,成功堵截一起冒用他人身份证件办理业务的风险事件,保护了卡主的资金安全。今后,光大银行将继续加强技能培训,筑牢安全防线,维护安全运营。 光大银行 朱莲



兴业银行无锡分行落地无锡首单基金项目权益出资型票据

4月28日,由兴业银行无锡分行牵头承销的“无锡市国联发展(集团)有限公司2021年度第二期中期票据(权益出资)”在银行间市场成功发行,发行金额5亿元,票面3.68%,期限3年,为无锡地区首单用于基金项目的权益出资型票据。

本期权益出资型票据募集资金中2亿元将用于置换江苏建泉太

湖国联新兴成长产业投资企业的LP份额出资。后者的成立是为了贯彻落实无锡市产业强市主导战略和科技创新核心战略,培育无锡市经济增长新动能和新兴支柱产业。

秉持“为金融改革探索路子、为经济建设多作贡献”的初心和使命,自2004年入驻无锡以来,兴业银行与地方经济同频共振,有效满

足了无锡地区7000余户公司客户和近50万零售客户的金融服务需求,并通过资产证券化、债务融资工具、产业基金、绿色债券等多元化金融产品,落地多单全市、全省乃至全国首笔创新业务。 吴亚萍



中信银行南京分行成功举办2021年春季投资策略分析会

近日,由中信银行南京分行主办的“资管大时代·信者赢未来”2021年春季投资策略分析会活动圆满举办。

活动特邀中信建设证券首席经济学家张岸元博士带来《后疫情时期的市场运行逻辑》专题讲座,为到场嘉宾呈现出经智慧萃取的2021年财富投资新视角和新思路。

近年来,中信银行南京分行充分发挥中信集团协同和综合金融服务优势,为客户提供专业的投研观点和大类资产配置建议,探索全生命周期的财富管理布局,致力于提供全方位的金融服务。本次活动给客户提供了专业化的金融投资支持,尤其在市场波动的行情下如何保持理性、更好地保全财富提供

重要参考。未来,中信银行南京分行将继续秉承以客户为导向的价值理念,综合解决私人银行客户个人、家庭和企业的综合服务需求,打造极致客户服务体验。



江苏银行无锡分行与无锡重点环保企业签署战略合作协议

5月19日,2021碳达峰碳中和无锡峰会成功召开,江苏银行无锡分行作为两家受邀银行之一参加峰会,并分别与宜兴公用市政、欧亚华都、中设国联签署了绿色金融战略合作协议。

据了解,江苏银行近期通过采纳《负责任银行原则》、完善绿色金融组织架构、加强气候金融产品创

新和气候风险管理等系列举措,推动落实金融服务“碳中和”行动方案,做低碳发展的践行者、低碳产业的服务者和低碳理念的倡导者。

近年来,江苏银行无锡分行紧跟国家政策导向,围绕无锡市经济发展特点,深入践行绿色金融发展理念,积极投身到地方绿色发展事业中。截至2021年3月末,江苏银行

无锡分行绿色信贷余额超125亿元,致力于成为无锡市场一流的绿色金融综合服务银行和碳金融服务排头兵,继续为无锡绿色发展和实现“双碳”目标作出更大贡献。

江苏银行无锡分行 侯慧靓



南京银行无锡分行“苏科贷”业务余额连续两年在全市合作银行中排名第一

近日,南京银行无锡分行喜获2020年度无锡市金融工作多项荣誉——被无锡市人民政府评为“2020年度服务地方发展优秀金融单位”“2020年度金融工作综合贡献先进单位”;被人民银行无锡市中心支行评为执行人民银行政策A类行;被无锡银保监分局评为2020年度“普惠金融服务先进单位二等奖”,连续两年监管评级2A级。

2020年以来,南京银行无锡分行全面贯彻落实国家经济发展战略导向,充分发挥金融力量,助力无锡经济迅速恢复经济活力。

科技金融一直是南京银行的金字招牌。南京银行无锡分行通过打造专营模式、组建专营团队、提供专属服务、开辟绿色通道等措施,创新推出“鑫智力”专属服务品牌,并针对高新技术企业、独角兽及瞪羚企业等不同客群开

发、提供专属金融服务,支持了一大批初创成长科技型小微企业发展壮大。2020年12月,分行落地江苏省首笔“创新领军企业贷”,成功解决企业关键核心技术成果转化过程中所需资金。

作为首批“无锡市知识产权金融产品创新实验室”挂牌银行之一,分行还协助无锡市知识产权局联合举办多场“知鑫服务直通车”活动,下沉服务重心至区县、园区,加速知识产权市场转化,提升企业竞争力。

截至今年3月末,南京银行无锡分行普惠金融余额34亿元;小微科技企业贷款余额20.55亿元,信用及类信用贷款比例超过40%,其中“苏科贷”业务余额连续两年在全市合作银行中排名第一。

